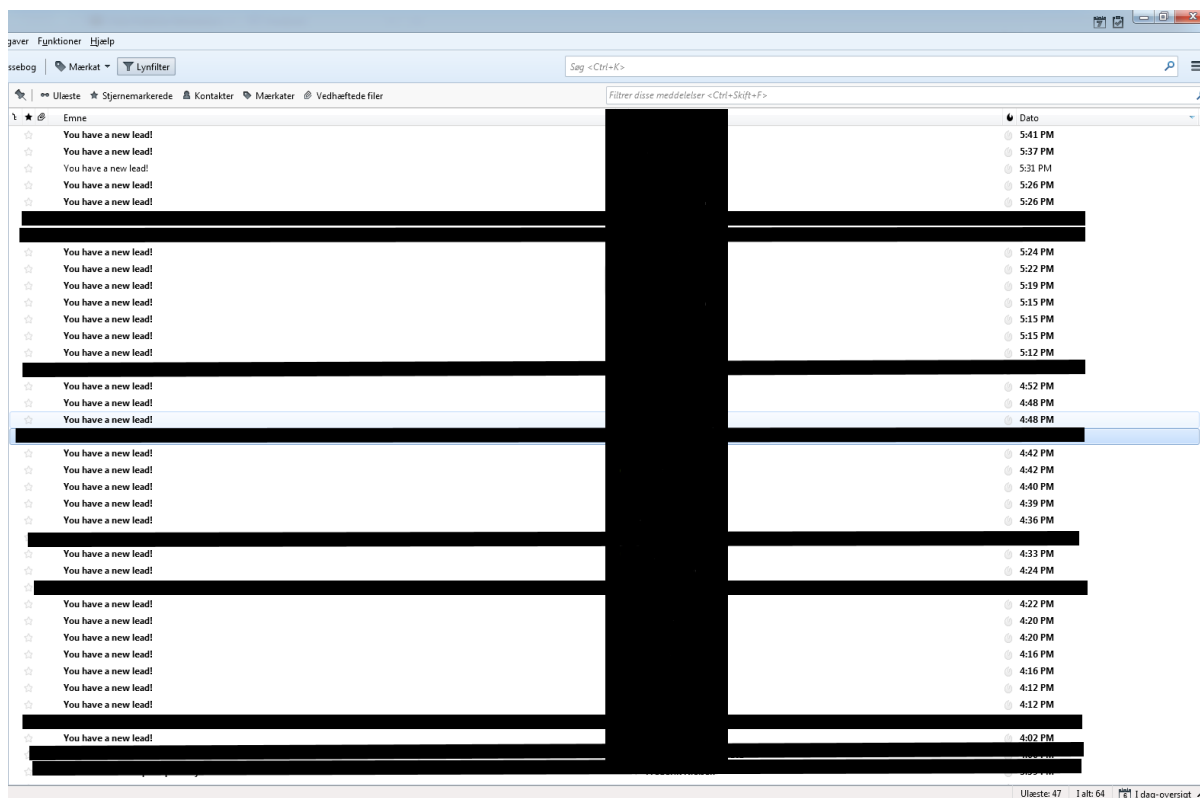


Sådan fik jeg 31 SEO leads på 1½ time!

Ja, et billede siger mere end 1000 ord, så lad os starte ud med dette screenshot som jeg også har delt et par steder på FB:



I dette indlæg får du opskriften på, hvordan du kan lave en lead-genererings maskine, der skaffer dig leads indenfor online marketing branchen - generelt er det virksomhedsejere, der har en hjemmeside som bliver leads.

Jeg fortæller dig step by step, hvordan du selv kan gøre dette efter. Hvordan du opretter en hjemmeside til det, eller hvordan du implementerer det på en allerede eksisterende hjemmeside.

Du får tips til, hvordan du efterfølgende følger op på disse leads. Skal du ringe til dem, sende en mail eller måske re-marketing? Mulighederne er mange, jeg har erfaringen og den får du af mig her.

Efter 2 uger var jeg oppe på 490 leads!

Your auditor has been viewed 2503 times and has 490 conversions. Your conversion rate is 19.58% (reset).

Ud af de 490 var der ca 2.5% der efterfølgende kontaktede mig for at få hjælp, råd eller vejledning.

Jeg er ret sikker på, at dette tal vil stige løbende, da det er en beslutningsproces for brugeren og tit vil de også først prøve at løse problemerne selv, for herefter at spørge om hjælp.

Men én ting er at få folk til at udfylde felterne og derefter modtage en rapport. Noget helt andet er at konvertere disse emner til potentielle kunder, der vil have hjælp til at løse nogle af disse punkter på deres hjemmeside, eller bare SEO generelt.

Nogle af punkterne der kan hjælpes med er følgende:

- Hastighedsoptimering af hjemmesiden
- Optimering af tekster
 - Længere tekster
 - Bedre sælgende tekster
 - Tekster optimeret så de ranker bedre
- Optimering af titler og beskrivelser
- Linkbuilding

Der er mange andre punkter også og den fulde liste, kan ses i rapporten. Rapporten giver modtageren disse punkter i en overskuelig oversigt, så der nemt kan tages hånd om dette.

Værktøjet tilbyder integration med mailchimp, så det er oplagt efterfølgende at lave en autoresponder, der automatisk sender en række mails ud. Mails skal efter min mening ikke være sælgende, men hjælpende.

Jeg lavede nogle mails der guidede til, hvordan man f.eks selv kan finde ud af, hvor hurtigt ens hjemmeside loader samt hvordan man kan forbedre dette. Jeg sendte også en mail ud, der tilbød at jeg kunne vise hvilke andre hjemmesider der linkede til deres.

Herved minder du hele tiden brugeren om, at det er en god ide at få optimeret siden samt får mulighed for at hjælpe dem.

En anden mulighed er også at sætte re-marketing op. Enten via Ad-Words eller Facebook.

Ad-Words: Her kan du lave nogle annoncer der minder brugeren om, hvor vigtigt det er med en hurtig hjemmeside. Lav evt. en skræmmekampagne, der viser, hvor hurtigt de kan miste en potentiel kunde, hvis deres hjemmeside loader langsomt.

Facebook: Det samme gælder her. Husk at du ud fra de mails som du modtager kan oprette et audience på Facebook ads, som du kan målrette kampagnerne imod. Du skal selv. også bruge FB pixel (samme som Ad-Words) som gør at du kan målrette annoncer til dem, der blot har været inde på din hjemmeside.

Få folk ind på din hjemmeside - trafik:

- Organisk: SEO
- Betalt: Ad-Words, Facebook etc.
- Sociale medier
- Fora (Gratis)
- Få embed koden ind på alle de sider som du har adgang til
- Tilbyd integration på hjemmesider
- Mails



Ovenstående punkter var hovedsageligt dem jeg benyttede mig af.

Jeg vil ikke her gennemgå dem alle, men de vigtigste.

SEO: det er oplagt at optimere så man bliver fundet på f.eks "gratis SEO rapport" og "gratis SEO analyse". Der er godt 2000 søgninger på dette hver måned blot i Danmark.

Sociale medier: Få det ud på Facebook grupper der har relevans. Tweet det etc. Det gode er at det er gratis, så du får ofte god karma for at dele det og det bliver tit delt videre.

Forums: Den er oplagt, da det er en gratis service, der giver brugeren værdi, så det er derfor nemt at få lov til at oprette en tråd om det på forums, som f.eks Amino.dk.

Mails: Har du en mailliste med folk der kunne være interesseret, så er dette uden tvivl en rigtig god måde at få leads på. Jeg havde selv nogle ret store lister, som jeg har bygget op over de sidste 8 år. Den ene liste er på over 70.000 modtagere (ja, det er et crazy tal ikke?) og listen her var oplagt, da det alle er folk der har sagt ja til at modtage mails om gratis produkter/services. Endnu bedre er, at det er folk der interesserer sig for online og webshops - så det rammer min målgruppe ret perfekt, ikke? ;)

Skrevet af Kristian Ole Rørbye

+45 65742003

kristian@move-marketing.dk

Først og fremmest fortæller jeg dig lige hvad dette værktøj kan og hvordan du får fat på det.



Værktøjet hedder [Mysiteauditor](#) og kan hentes her (der er gratis prøve version): [Mysiteauditor](#)

Du kan se hvordan det ser ud integreret på den danske hjemmeside jeg satte op til det:
<http://seorap.dk>

For at du kan integrere det på din hjemmeside som her, kræver det at du køber den betalte version.
Den koster:

Way More Leads and Sales!

Start a free 10 day trial. No credit card required.

Basic: \$39 /mo	Pro: \$79 /mo
	
Run unlimited, beautifully designed, website audits on prospective clients' sites.	Embed free SEO audit tools throughout your site to generate leads and sales.
Run unlimited website audit reports	Embed free audit tools on your site
White-label your audits	White-label your audits and audit tools
Includes: SEO, social, and mobile analyses	Get lead alerts by email (with contact info!)
Compare websites with competitor analyses	Send leads to your CRM
Download, print, and email your audits	(All Basic Membership features are included, too)
Start Your Free 10 Day Trial <i>No credit card required</i>	Start Your Free 10 Day Trial <i>No credit card required</i>

Jeg bruger [Pro versionen](#), der er ingen binding og jeg vil mene, at hvis man ikke som min. kan få den investering hjem på én måned, ja så kan du lige så godt stoppe med at læse videre!

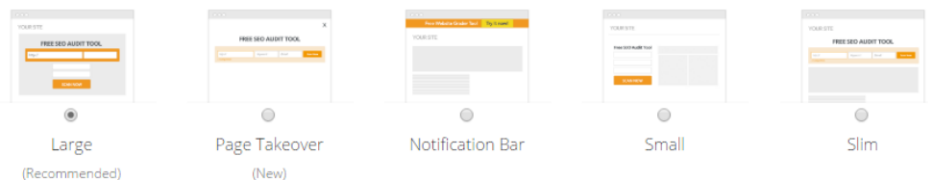
De to muligheder:

1. Du vil indsætte værktøjet på en eks. hjemmeside
2. Du vil oprette en ny service, på et nyt domæne - ligesom jeg gjorde på SEOrap.dk

Mulighed 1 er lige til. Her indsætter du den form du gerne vil bruge. Der er flere forskellige muligheder, se her:

1. Choose an audit form

We recommend embedding several forms throughout your site.



2. Select a color for the form



Og herefter er det blot at vente på at dine besøgende udfylder formen og du modtager et lead, ding ding!

Et godt råd her: Det er så nemt at indsætte denne embed kode (ligesom at indsætte en YouTube video), så få den ind på alle de hjemmesider du har, hvor det kan have en relevans.

Mulighed 2 Her skal du selv have oprettet en helt ny hjemmeside / service der er dedikeret til at lave gratis SEO rapporter. Det kan være en fordel på mange punkter:

1: Dine besøgende på siden er der kun for ét formål: At få en gratis SEO analyse

2: Du kan SEO optimere siden til at blive fundet på "SEO rapport", "SEO analyse", "Gratis SEO analyse" etc. Det gjorde jeg og jeg lå efter en lille uge, allerede på side 1 på de nævnte søgeord + mange flere. Det kræver en hurtig hjemmeside, noget god tekst og så selvfølgelig linkbuilding - hvis du ikke ved hvad linkbuilding er, så tag et kig på min anden service her: Linkkongen.dk (link)

Jeg bruger selv [Unoeuro](#) til alle mine projekter. Unoeuro er prisvenlig samtidigt med at deres hosting er hurtig og supporten svare prompte.

BONUS: Hos Unoeuro koster .dk domæner GRATIS, yes, du betaler 0 kr for et .dk domæne og du kan sågar også flytte dem helt gratis over til Unoeuro – [Opret dig her](#).

Så få købt noget hosting samt et domæne eller blot et domæne, hvis du allerede har hosting. Du kan selvfølgelig også bruge en hvilken som helst anden hosting udbyder.

Herefter finder du en god og simpel template hos f.eks [Themeforest](#).

Jeg sender også gerne den template jeg har brugt, med opsætning og det hele, så du blot skal udskifte tekst, billeder, farver, logo og evt. video. (tilmeld nyhedsbrev og modtag templatens gratis)

Mangler du en video (og tro mig, det konverterer 100 x bedre med en video) så kan jeg også hjælpe med dette - kontakt mig her (mail link)

DOVEN? Jeg laver det hele for dig løsningen: Yep - du læste rigtigt. Jeg sætter gerne det hele op for dig.

Tilbuddet indeholder:

- Tekstforfatning
- Design af grafik
- Valg af farver, der dur sammen
- Design af logo
- Indsættelse af tekst, billeder, embed kode, evt. video etc.
- 5 x links til bedre placeringer

Interesseret i denne løsning? Kontakt mig her (mail eller formular)

Så hvad venter du på?

Kom i gang med at lave din egen leadgenererings maskine og få hjulpet en masse hjemmesideejere med at toptune deres online-forretning imens du selv vinder på det!

God vind.