

SolarAllianz Roadshow 2017

## „Hebt der PV-Markt 2017 ab?“

### Investorentag der SolarAllianz liefert kompakten Gesamtüberblick

Zusammen mit hochkarätigen Experten wird die SolarAllianz im Rahmen ihres 2. Investorentages am 16. Februar 2017 in Hamburg die Perspektiven für den Photovoltaik-Markt beleuchten und eine Antwort auf die entscheidende Frage geben: Hebt der PV-Markt 2017 ab? Gastgeber der Netzwerkveranstaltung ist der Hamburger Spezialdienstleister für den Betrieb von Photovoltaikanlagen greentech, welcher erst kürzlich die Conergy Services GmbH übernommen hat.

Ziel des Investorentages ist es, allen interessierten Teilnehmern einen Gesamtüberblick zu verschiedenen Aspekten rund um Investitionen in Projekte im Bereich Erneuerbarer Energien zu verschaffen. Dazu zählen u.a. der Anlagenbestand, aber auch der Neubau, inklusive Planung, Finanzierung, Errichtung, Absicherung und Betriebsführung. Für Referenten und Aussteller bietet der Investorentag zudem ein ideales Forum zum Austausch mit gegenwärtigen und potentiellen Partnern dieses Marktes. Gewonnene Eindrücke und Ideen können direkt in die Weiterentwicklung von Produkten, den Vertrieb, das Marketing und den Service einfließen. „Wir bringen die Erneuerbare Energien Branche, nachhaltige Energieprojekte und Investoren zusammen an einen Tisch!“, verspricht Andreas Muntinga, Geschäftsführer der SolarAllianz. „Es gibt angesichts der komplexen Themen und des anhaltenden Interesses am Thema Sonnenstrom weiterhin Aufklärungsbedarf. Als neutrale Plattform wollen wir daher den Austausch im Markt unterstützen, durch eine Roadshow 2017 begleiten sowie hier und da selbstverständlich auch mitgestalten.“

„Wir freuen uns, in diesem Jahr den 2. Investorentag am Standort Hamburg auszurichten“, verkündet Bjarn Röse von der greentech. „Wir bieten Investoren und Anlagenbetreibern eine Vielzahl an Vortragsthemen rund um den PV-Markt. Die Experten geben einen Ausblick in den Markt 2017 – so auch greentech. Die Betriebsführung und damit die Instandhaltung und Optimierungen von Photovoltaikanlagen wird auch in 2017 ein bedeutendes Thema für Investoren und Betreiber sein. Daher erwarten wir eine rege Diskussion mit interessierten Teilnehmern“, betont Röse.

Während des ersten Teiles der Veranstaltung erhalten die Fachreferenten Zeit zur Präsentation ihrer Einschätzungen, Pläne und Dienstleistungen. Zwischen den Vortragsblöcken gibt es umfangreiche Pausen zum direkten Austausch untereinander. Abschließend stellen sich die Unternehmen einer kritischen Fragerunde mit anschließender Diskussion. Letztere mündet im traditionellen Get-Together mit allen Teilnehmern, Referenten, Veranstaltern und Medien. Hier kann man sich bei Snacks und Drinks vernetzen, Kooperationsansätze schmieden, Geschäfte anbahnen oder gemeinsame Erinnerungen austauschen.

Jeder, der am Investorentag teilnimmt, hat die Option, am Folgetag noch einen Netzwerktag anzuhängen. Denn passend zum Thema „Durchstarten und Abheben“ bietet die SolarAllianz 50 Plätze für die Besichtigung der Airbuswerke in Finkenwerder.

Alle Informationen zum Investorentag und Netzwerktag "Durchstarten und Abheben" finden sich unter [www.solarallianz.com](http://www.solarallianz.com)

### **Wann?**

16. Februar 2017, 12:00 - 18:00 Uhr, anschließend Get-Together

### **Wo?**

Hamburg

### **Teilnahme?**

Teilnahme am Investorentag, inkl. Get-Together: 99,00 EUR

Teilnahme an der Airbus-Werksführung: 23,90 EUR

Anmeldung unter [www.solarallianz.com](http://www.solarallianz.com)

### **Unsere Agenda am 16. Februar:**

- 12:00 Uhr     **Einlass und Empfang**
- 12:30 Uhr     **Eröffnung des 2. Investorentages**  
durch die greentech GmbH & Cie. KG / SolarAllianz Network SAN GmbH
- 12:40 Uhr     **Effizienz im Anlagenmanagement der Zukunft – Strategien und Konzepte**  
Bjarn Röse, Director Business Development bei greentech
- 13:00 Uhr     **PV-Markt Deutschland & weltweit**  
Dirk Petschik, Geschäftsführer der Milk the Sun GmbH
- 13:20 Uhr     **Qualitätszustand im Projektbereich IST**  
Dennis Menzel, Geschäftsführender Inhaber REactive experts

- 13:40 Uhr **Qualitätsmaßstäbe im Projektbereich SOLL**  
Dr. Mischa Paterna, Geschäftsführer der Suncycle GmbH
- 14:00 Uhr **Finanzierung von PV-Anlagen im EEG 2017 – aktuelle Anforderungen aus Bankensicht**  
Florian Furtlehner, Bereich Firmenkunden / Fachbereich Erneuerbare Energien der DKB AG
- 14:30 Uhr **Pause**
- 15:10 Uhr **„Bis zu 10% besserer LCoE, dank Planung und Simulation von Multimegawattanlagen mit automatisierter Layouterstellung“ – Vorstellung der Software PVplanet**  
Felix Schneider, Geschäftsführer der SOLARSCHMIEDE Software GmbH
- 15:30 Uhr **Der Ertragsretter – Professioneller Anlagen-Service im Netzwerk**  
Frank Scheibe, Geschäftsführer der Ertragsretter GmbH
- 15:50 Uhr **Versicherbarkeit von Photovoltaikanlagen in Gefahr?**  
Christian Sachsenweger, Abteilungsleiter Technische Versicherungen der Mannheimer Versicherung AG
- 16:10 Uhr **Pause**
- 16:50 Uhr **Rechtsfragen an PV-Anlagen: Praxistipps für Investoren und Verkäufer**  
RA Andreas Kleefisch, Baumeister Rechtsanwälte Partnerschaft mbB / QVSD e.V.
- 17:10 Uhr **Storage XXL - FENECON Serien-Gewerbespeicher mit 5-Säulen-Wirtschaftlichkeit**  
Franz-Josef Feilmeier, Geschäftsführer FENECON GmbH & Co. KG
- 17:30 Uhr **Zusammenfassung & offene Diskussion mit allen Referenten und Teilnehmern**
- 18:00 Uhr **Get-Together & Networking**
- 21:00 Uhr **Ende der Veranstaltung**

### **Fortsetzung am 17. Februar**

10:45 Uhr **Treffen am Sammelpunkt und gemeinsamer Check-In im Airbus Periport**

11:10 Uhr **Airbus Werksführung**

13:40 Uhr **Ende der Werksführung & Verabschiedung**

### **Partner der Roadshow 2017**

Ampere Power Energy S.L, Baumeister Rechtsanwälte Partnerschaft mbB, EEHD GmbH, Ertragsretter GmbH, FENECON GmbH & Co. KG, QVSD, greentech GmbH & Cie. KG, Solare Datensysteme GmbH, SOLARSCHMIEDE Software GmbH, Spreewind GmbH, SunnyDriver, Wirtschafts Assekuranz Makler AG

## Über greentech

greentech ist ein Hamburger Dienstleistungsunternehmen, das sich auf die Betriebsführung von Photovoltaikanlagen spezialisiert hat. greentech bietet mit einem interdisziplinären Team von erfahrenen Experten ein Full-Service-Betriebsführungskonzept für PV-Anlagen aller Größenklassen. Dies beinhaltet die Einhaltung aller Sicherheits-Standards, die Qualitätssicherung und Ertragsmaximierung von PV-Projekten. greentech arbeitet unabhängig von Komponentenherstellern und Generalunternehmern und vertritt somit ausschließlich die Interessen der Anlagenbesitzer. Mit einem spezialisierten Leistungsangebot und einem aktuellen Portfolio von mehr als 900 MWp zählt greentech zu den größten unabhängigen Betriebsführern weltweit.

## Über die SolarAllianz Network SAN GmbH

Die SolarAllianz Network SAN GmbH mit Sitz in Berlin verfügt über ein jahrelang organisch gewachsenes Netzwerk im Bereich erneuerbare Energie. Dazu gehören besonders enge Kontakte zu Unternehmen der Energiegewinnungs-, Energiespeicherungs- und Energieeffizienztechnologie, des Weiteren zu entsprechenden Verbänden, Dachorganisationen sowie der Energiepolitik. Vor diesem Hintergrund bietet die SolarAllianz als Dienstleister eine Reihe unterschiedlicher Veranstaltungskonzepte, deren Organisation, Durchführung und begleitende Kommunikation. Das erklärte Ziel der SolarAllianz ist die Schaffung struktureller und kommunikativer Grundlagen einer dezentralen, ökologisch nachhaltigen Energieversorgung in Deutschland. Weitere Informationen unter [www.solarallianz.com](http://www.solarallianz.com)

### Unternehmenskontakt

SolarAllianz Network SAN GmbH  
Andreas Muntinga  
+49 30 4193 7920  
[info@solarallianz.com](mailto:info@solarallianz.com)

### Pressekontakt

Frank Scheibe  
+49 341 2471 3461  
[scheibe@solarallianz.com](mailto:scheibe@solarallianz.com)

Klixstraße 14  
13403 Berlin  
[www.solarallianz.com](http://www.solarallianz.com)

