



# Empreendedorismo: ideias de negócio e desenvolvimento local



**GRUPEM**

Ivone Junges  
João Antolino Monteiro  
Thais Tonon

Grupo de Pesquisas em Empreendedorismo e Gestão de Micro e Pequenas Empresas

# Definições dos Termos

- Empreender: [do latim *imprenderere*] 1. Deliberar-se a praticar, propor-se, tentar (empresa laboriosa e difícil). 2. Por em execução.



# Definições dos Termos

- Empreendimento: 1. Ato de empreender. 2. Efeito de empreender; aquilo que se empreendeu e levou a cabo; empresa; realização; cometimento.



# Definições dos Termos

- Empreendedor: 1. Que empreende; ativo; arrojado; cometedor.

(Dicionário Aurélio B. Holanda)





# Empreendedor

“O empreendedor é aquele que tem a capacidade de ver o que está lá, de ver o que deveria estar lá, de segurar esta visão e realizar mudanças necessárias”.

(Babson College, A. Blank Center for Entrepreneurship)



# Empreendedor

“O empreendedor é a personalidade criativa, sempre lidando melhor com o desconhecido, transformando possibilidades em probabilidades, caos em harmonia”.

(Michael E. Elber, O Mito do Empreendedor)



# Empreendedor

“O empreendedor é alguém que imagina, desenvolve, e realiza visões”.

(Louis Jaques Filion, Escola de Altos Estudos Comerciais de Montreal)



# Empreendedor

“O empreendedor é um ser social, produto do meio em que vive, é um fenômeno regional, existindo em maior ou menor número, dependendo dos locais em que vive”.

(Dolabela. O Segredo de Luísa)





# Tipos de Empreendedor

- *Empreendedor de negócios:* aquele que identifica oportunidades no mercado, planeja e constrói novas empresas.



# Tipos de Empreendedor

- *Empreendedor interno*: [intrapreneurship] o indivíduo que promove as mudanças dentro da empresa em que trabalha; reinventa a empresa e os negócios, etc.



# Tipos de Empreendedor

- *Empreendedor social ou comunitário*: aquele que promove mudanças, reúne recursos e constrói em benefício da comunidade – voluntariado; terceiro setor.

(Bolton, William K. *Entrepreneurship Research*)



# Tipos de Empreendedor

- Empreendedor Investidor

(Sebrae)





# Características Empreendedoras

- Inovador
- Assume riscos moderados
- Criativo
- Comunicativo
- Persuasivo
- Negociador
- Informado
- Sabe resolver problemas



# Características Empreendedoras

- Sabe controlar os recursos
- Sonhador realista
- Líder
- Cria método próprio de aprendizado
- Conhece o ramo em que atua
- Orientado para resultados futuros



# Características Empreendedoras

- Tem autonomia, auto-confiança, otimismo, necessidade de realização, intuição
- Tem energia, presença e tenacidade
- Não tem medo do fracasso
- Aprende com resultados negativos e com os erros



# Características Empreendedoras

- Necessidade de aprovação
- Trabalha em equipe







# Motivos para abrir um negócio

- Identificação de uma oportunidade
- Por desejo de ter negócio próprio
- Por necessidade






(Sebrae, 1999 e 2003, Joel Fernandes. Sua empresa: muito além da sobrevivência)





# 15 erros comuns no primeiro negócio

- 
- 1 Profissionalismo tardio
  - 2 Síndrome do “Eu também”
  - 3 Horror a finanças
  - 4 Falta de planejamento
  - 5 Subestimar o empenho necessário
  - 6 Desconhecimento do mercado
  - 7 Ponto errado
  - 8 Gostar, não saber fazer
- 
- 



# 15 erros comuns no primeiro negócio

- 9 Rotatividade de colaboradores
- 10 Conceito em aberto
- 11 Contenção de custos exagerada
- 12 Baratear para manter clientela
- 13 Ausência de indicadores
- 14 Subestimar o tempo de retorno
- 15 Misturar pessoa física e jurídica

(Folha de São Paulo)

# 10 mandamentos do empreendedor de sucesso

- 1 Tenha iniciativa e curiosidade
- 2 Seja persistente nas metas e flexível nas estratégias
- 3 Calcule os riscos
- 4 Persiga sempre a máxima eficiência
- 5 Comprometa-se com os seus projetos







# 10 mandamentos do empreendedor de sucesso

- 6 Estude o mercado
- 7 Estabeleça metas
- 8 Faça um Plano de Negócios
- 9 Desenvolva seu espírito de liderança
- 10 acredite em você.

(Antônio de Pádua Batista Viana.  
Programa Jovens Empreendedores)

# Etapas do Empreendedorismo

- 1ª Etapa: Cultura empreendedora
- 2ª Etapa: Transformando ideias de negócios em oportunidades de negócios
- 3ª Etapa: Construindo o plano de negócio
- 4ª Etapa: A implantação



# Aspectos considerados na Avaliação de Oportunidades

- Qual mercado ela atende?
- Qual o retorno econômico que ela proporciona?
- Quais são as vantagens competitivas que ela trará ao negócio?
- Qual a equipe que transformará essa oportunidade em negócio?
- Até que ponto o empreendedor está comprometido com o negócio?



# Empreendedorismo social

- Provocar mudanças sociais, visando buscar soluções para os problemas da comunidade, problemas ambientais e até mesmo econômicos.
- O principal objetivo não é gerar lucro.
- Empreendedores sociais são como empresários nos métodos que eles utilizam, mas eles são motivados por objetivos sociais ao invés de benefícios materiais.





# Pessoas em vulnerabilidade socioeconômica

- Comunidade carente é um grupo de pessoas que convivem num mesmo espaço restrito por dimensões bem definidas:
  - com estrutura dominante própria
  - cultura tipificada,
  - linguajar por vezes definido com características locais
  - leis próprias
  - regras sociais de conduta e comportamento diferenciados de outras localidades e identidade visual marcante.



# Pessoas em vulnerabilidade socioeconômica

- No núcleo de uma comunidade está a presença marcante de um ícone que a representa em termos de influência perante outras comunidades e a sociedade como um todo.
- O poder está na mão daqueles que detêm grande parte do capital da comunidade, e que se sente na obrigação de efetuar a partilha dos bens com os membros do grupo.



# Programa Bolsa Família

- Programa de transferência direta de renda que beneficia famílias em situação de extrema pobreza no Brasil.
- Beneficiados: famílias com renda per capita de R\$ 70,00/mês com ou sem crianças.
- Famílias com renda per capita entre R\$70,01/mês a 140,00 e que tenham crianças na composição.





# Programa Bolsa Família

- Beneficiário recebe pela CEF.
- A seleção de famílias é realizada com base no Cadastro Único para Programas Sociais do Governo Federal.
- O cadastro é feito pelo município.
- Auxílios: bolsa escola, bolsa alimentação, cartão alimentação, auxílio gás.





# Programa Bolsa Família

- Necessário atualizar cadastro a cada dois anos.
- Condicionantes:
  - As crianças devem frequentar escola (85% de frequência para crianças de 06 a 15 anos e 75% para jovens entre 16 e 17 anos.
  - Teto do benefício: R\$ 306,00/mês para famílias com renda até R\$70,00 per capita e R\$ 236,00/mês com renda per capita de 70,01 a 140,00/mês.

# Comunidades previstas

- Vila Padre Itamar
- Km 63
- Três de Maio (Capivari de Baixo)
- Tomé
- São Cristóvão





# Contatos

- Ivone Junges  
[ivone.junges@unisul.br](mailto:ivone.junges@unisul.br)
- João Antolino Monteiro  
[joaoantolino@gmail.com](mailto:joaoantolino@gmail.com)
- Thais Tonon  
[thais.tonon@hotmail.com](mailto:thais.tonon@hotmail.com)
- Fone: 3621 3124  
Grupo de Pesquisa em  
Empreendedorismo e Gestão  
Micro e Pequenas Empresas

# Dicas oficina Prodel

- Tempo de apresentação 60 minutos
- Não fugir do tema proposto para oficina
- Slides limpos, escrever somente o necessário, citar fonte de pesquisa, figuras
- Boa preparação, estudar, planejar





# Dicas oficina Prodel

- Não fazer leituras
- Oficina interativa para que a comunidade possa participar.
- Toda equipe deve participar da produção e da apresentação da oficina.
- Cuidar da apresentação pessoal no dia da oficina.






# Situações


- Provas de segunda chamada
- Atestados
- Declarações



## Procurar Siac



[gepex.sul.unisul.br](http://gepex.sul.unisul.br): tutorial que ensina a execução de cada etapa do Prodel.





# PLANEJAMENTO OFICINAS

Equipes de 8 alunos:

- TÍTULO DA OFICINA
- INTEGRANTES
- CONTEÚDOS
- RECURSOS NECESSÁRIOS
- CARGA HORÁRIA
- BREVE COMENTÁRIO DE COMO FUNCIONARÁ