

Introdução à Microeconomia

As forças de mercado: oferta e
demanda

Danilo Iglori

([diglioni@usp.br](mailto:digliori@usp.br))



As Forças de Mercado de Oferta e Demanda

- ❖ *Oferta e demanda* estão entre as palavras que os economistas utilizam com maior frequência.
- ❖ *Oferta e demanda* são as forças que movem as economias de mercado. As economias competitivas.
- ❖ A microeconomia busca entender a oferta, a demanda, e o equilíbrio de mercado (cruzamento entre oferta e demanda).
- ❖ A busca do equilíbrio é que move os mercados e assim a própria economia.

Mercados

- ❖ Um mercado é um grupo de compradores e vendedores de um dado bem ou serviço.
- ❖ Os termos oferta e demanda referem-se ao comportamento dos agentes econômicos (indivíduos, empresas, etc.)... quando interagem nos mercados.
- ❖ Trataremos de um tipo particular de mercado: o mercado competitivo.

Mercados

- ❖ Compradores determinam a demanda.
- ❖ Vendedores determinam a oferta.

Mercados

- ❖ Um mercado não precisa ser, necessariamente, um espaço físico definido, como uma feira, ou um super mercado, por exemplo.
- ❖ O mercado de soja existe em todo Brasil (e mesmo no cenário internacional) sem que haja um único local físico em que ele opera.
- ❖ A internet tem gerado um número enorme de mercados virtuais.
- ❖ Os mercados são instituições que evoluem ao longo da história

Mercados

- ❖ Sua importância estratégica está em definir um *par, preço e quantidade*, que se transforma no principal indicador da alocação dos recursos produtivos.
- ❖ Esta alocação se estabelece pela ação dos consumidores (demanda) e produtores (oferta).
- ❖ Não estamos ignorando as ações de governo, nem a legislação que disciplina cada mercado, mas, sim, fazendo uma primeira aproximação de como funcionam os mercados sem essas interferências.

Concorrência Perfeita

- ❖ Inúmeros compradores e vendedores de modo que nenhum tem influência sobre os preços praticados. Compradores e vendedores são tomadores de preços.
- ❖ Produtos iguais (homogeneidade do produto).
- ❖ Informação completa
- ❖ Ausência de externalidades.
- ❖ Livre entrada e saída de agentes no mercado

Teoria da Demanda

Quantidade demandada

é o total do bem ou serviço que o consumidor (comprador) deseja, planeja e pode comprar, durante um determinado período, e a um determinado preço praticado/estabelecido pelo mercado.

Lei da Demanda

A chamada “lei da demanda” estabelece que, *tudo o mais mantido constante*, a quantidade demandada de um bem aumenta quando o preço do bem diminui, e cai quando o preço do bem sobe.

- Tudo o mais constante = *CETERIS PARIBUS*

Condição “Ceteris Paribus”

Ceteris paribus é uma expressão em latim utilizada para dizer que todas as variáveis relevantes, exceto a que estiver sendo estudada, **são mantidas constantes.**

Esquema da Demanda

- ❖ O esquema de demanda é uma tabela que mostra a relação entre preço de um bem e quantidade demandada.

Esquema de Demanda

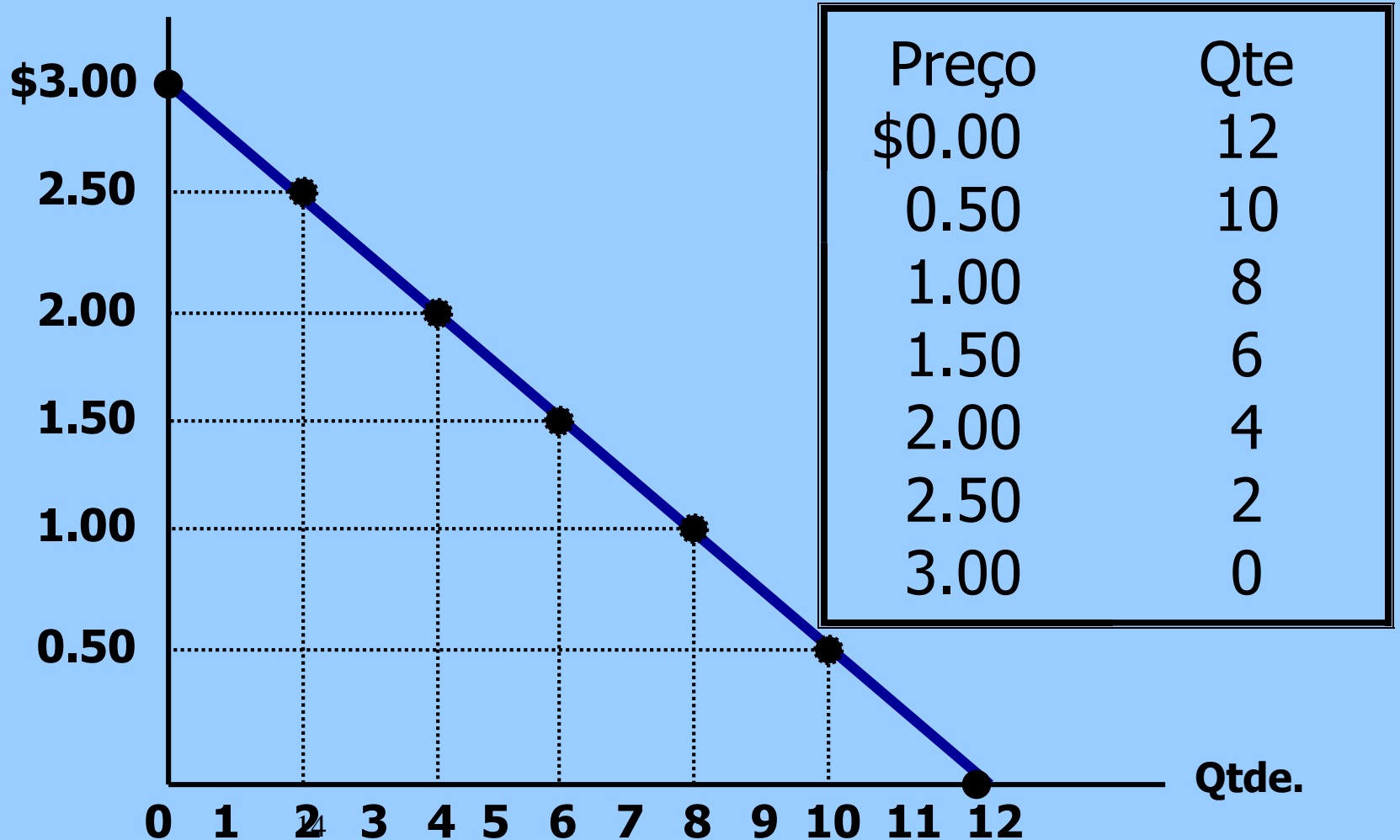
Preço	Quantidade
\$0.00	12
0.50	10
1.00	8
1.50	6
2.00	4
2.50	2
3.00	0

Curva de Demanda

A **curva de demanda** é uma linha negativamente inclinada, que relaciona o preço e a quantidade demandada.

Curva de Demanda

Preço



Demanda de Mercado

- ❖ Demanda de Mercado é a soma das demandas individuais de um dado bem ou serviço.
- ❖ Graficamente, as curvas de demanda individuais são somadas horizontalmente para obter a curva de demanda do mercado.

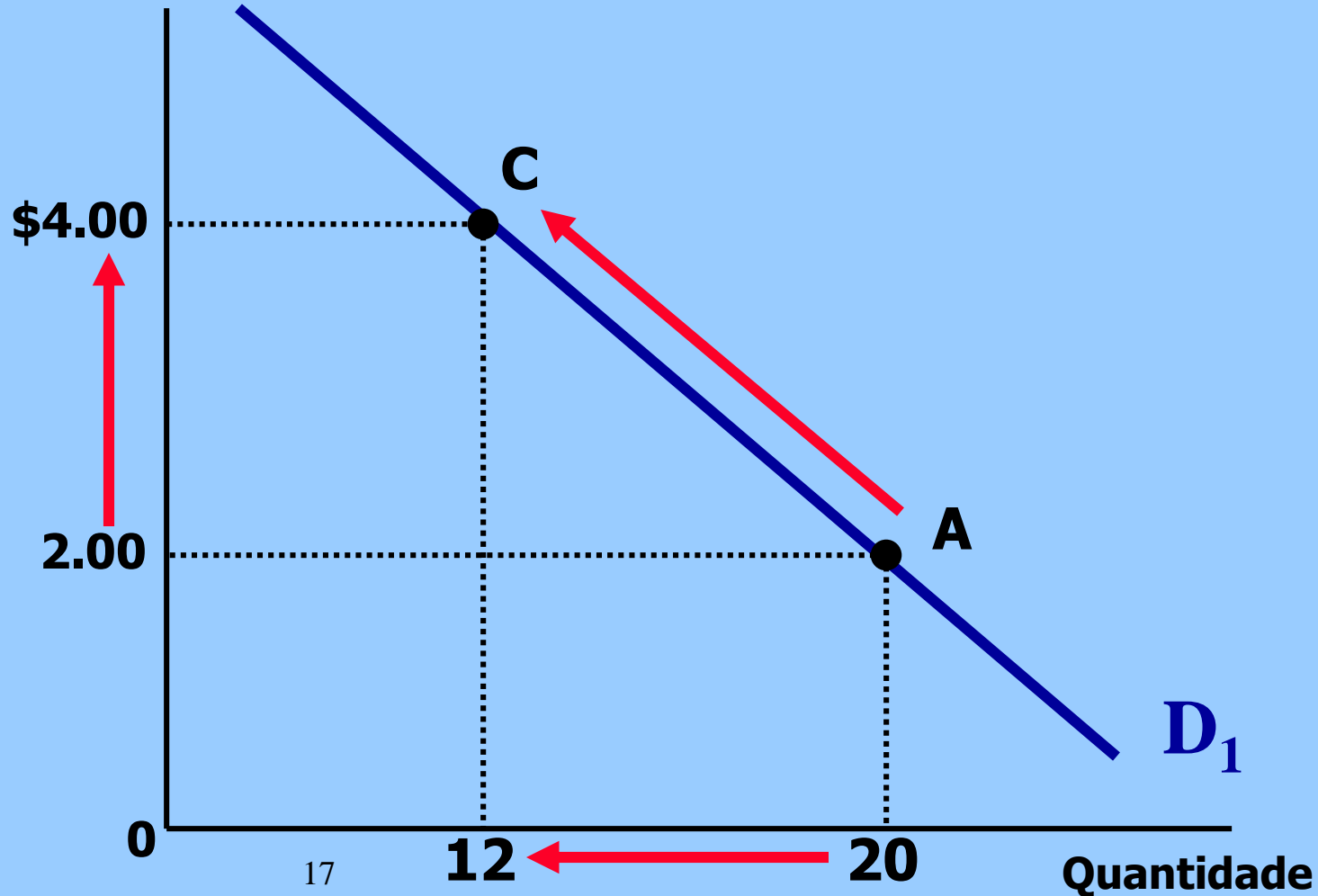
Mudança na Quantidade Demandada versus Mudança na Demanda

Mudança na Quantidade Demandada

- ◆ É um movimento ao longo da curva de demanda.
- ◆ É originada por uma mudança no preço do bem (*ceteris paribus*).

Mudanças na Quantidade Demandada

Preço



17

12

20

Quantidade

Mudança na Quantidade Demandada versus Mudança na Demanda

Mudança da Curva de Demanda ocorre quando:

- ◆ Há um deslocamento da curva de demanda, para a esquerda ou para a direita.
- ◆ Uma mudança na demanda é causada por uma mudança em um dos demais determinantes da demanda (que sejam diferentes do preço do próprio bem – Ex. renda, expectativas, etc.)

MUDANÇA NA DEMANDA

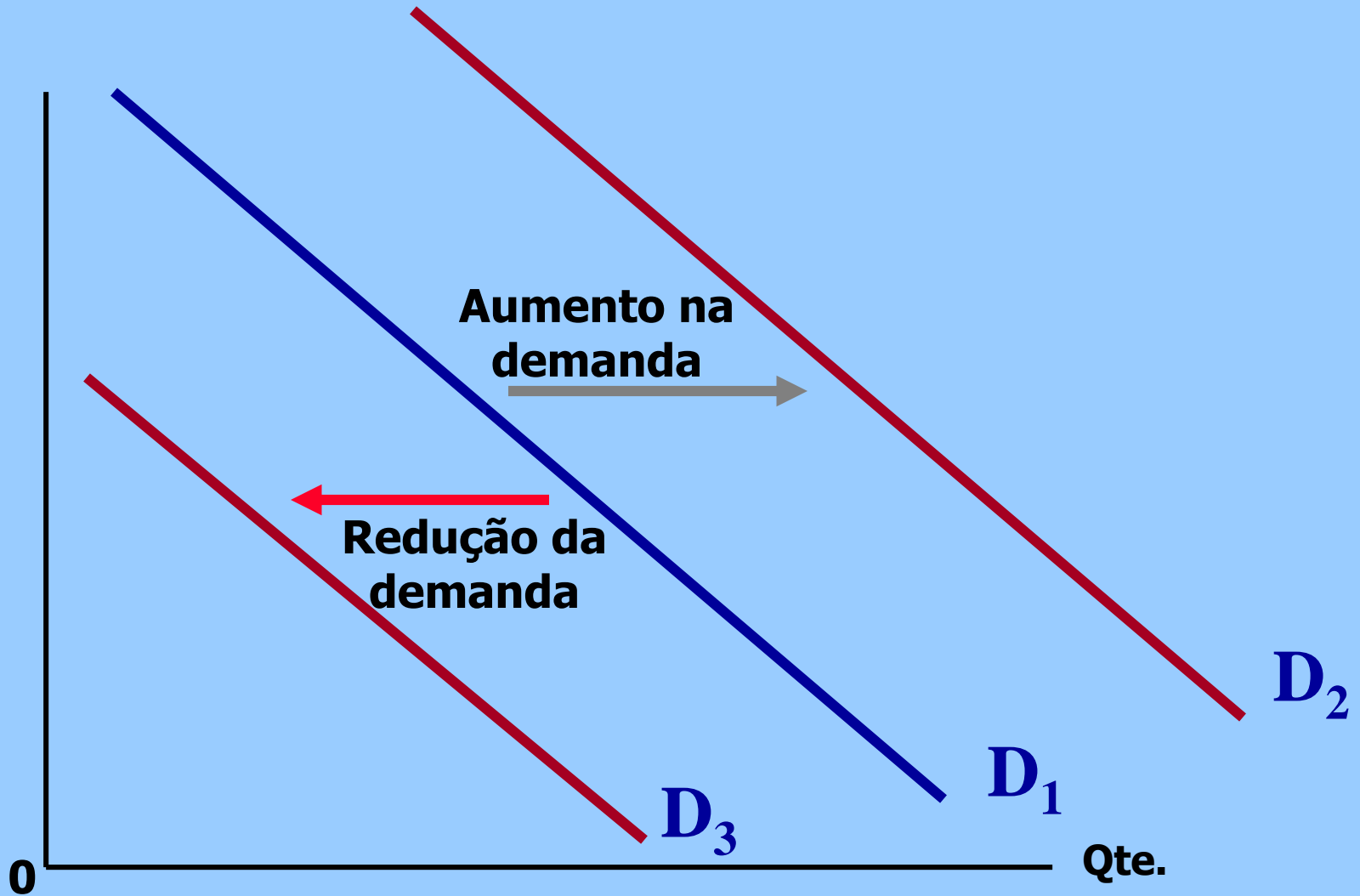
- A distinção entre uma mudança na quantidade demandada e uma mudança na demanda é a mesma distinção entre um movimento ao longo da curva de demanda e um movimento deslocando a curva de demanda.

Determinantes da Demanda

- ❖ Preço do bem
- ❖ Renda do consumidor
- ❖ Preços dos bens relacionados (substitutos ou complementares)
- ❖ Gostos ou Preferências
- ❖ Expectativas (preços e renda futuros)
- ❖ População (número de compradores)

Mudanças na Demanda

Preço



Renda do Consumidor

Os bens e serviços são classificados de acordo com a relação entre demanda e renda do consumidor:

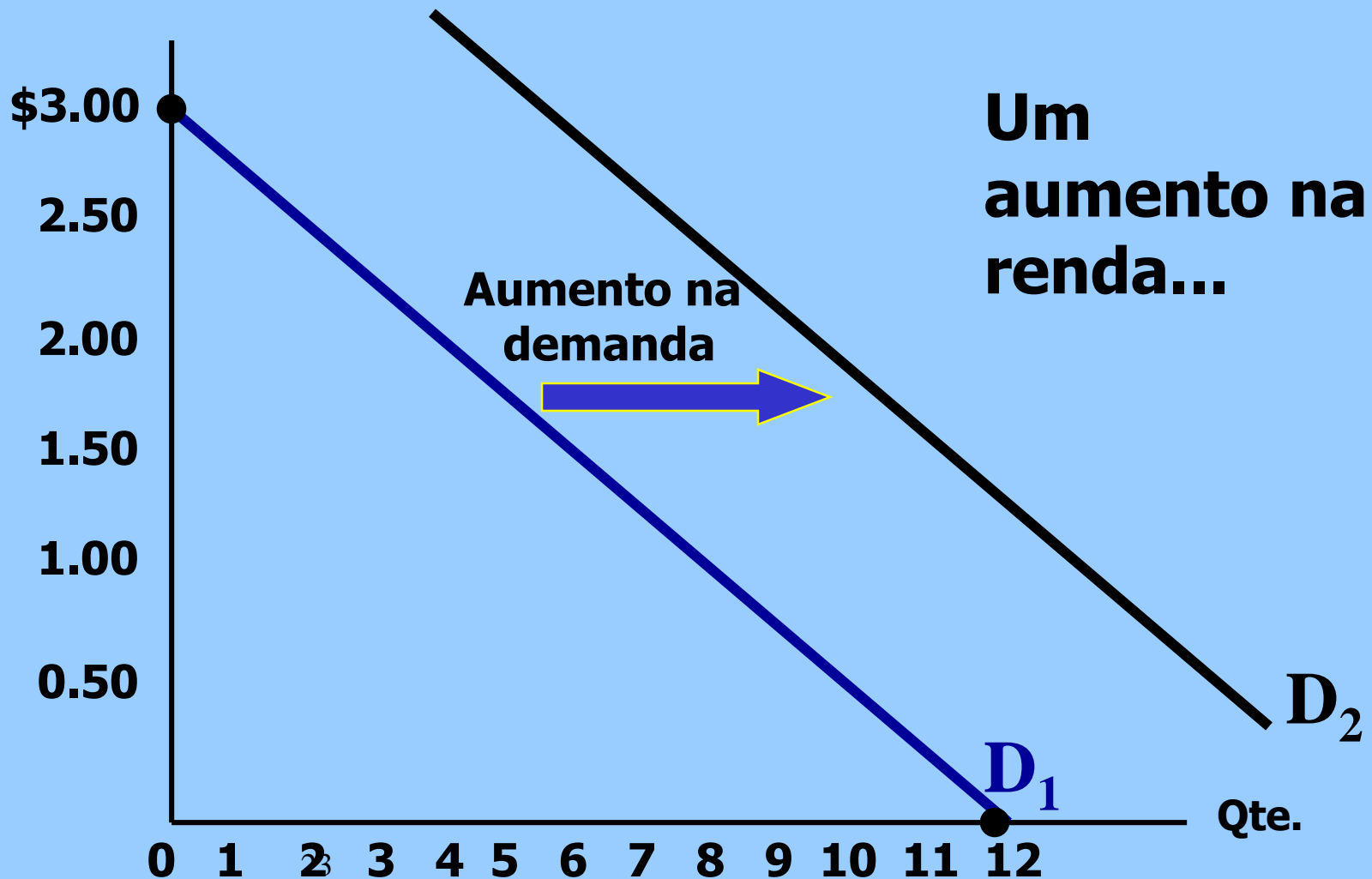
Se quando a renda aumenta, a demanda pelo bem aumenta:
o bem é normal.

Se quando a renda aumenta, e a demanda pelo bem diminui: o bem é inferior.

Renda do Consumidor

Bem Normal

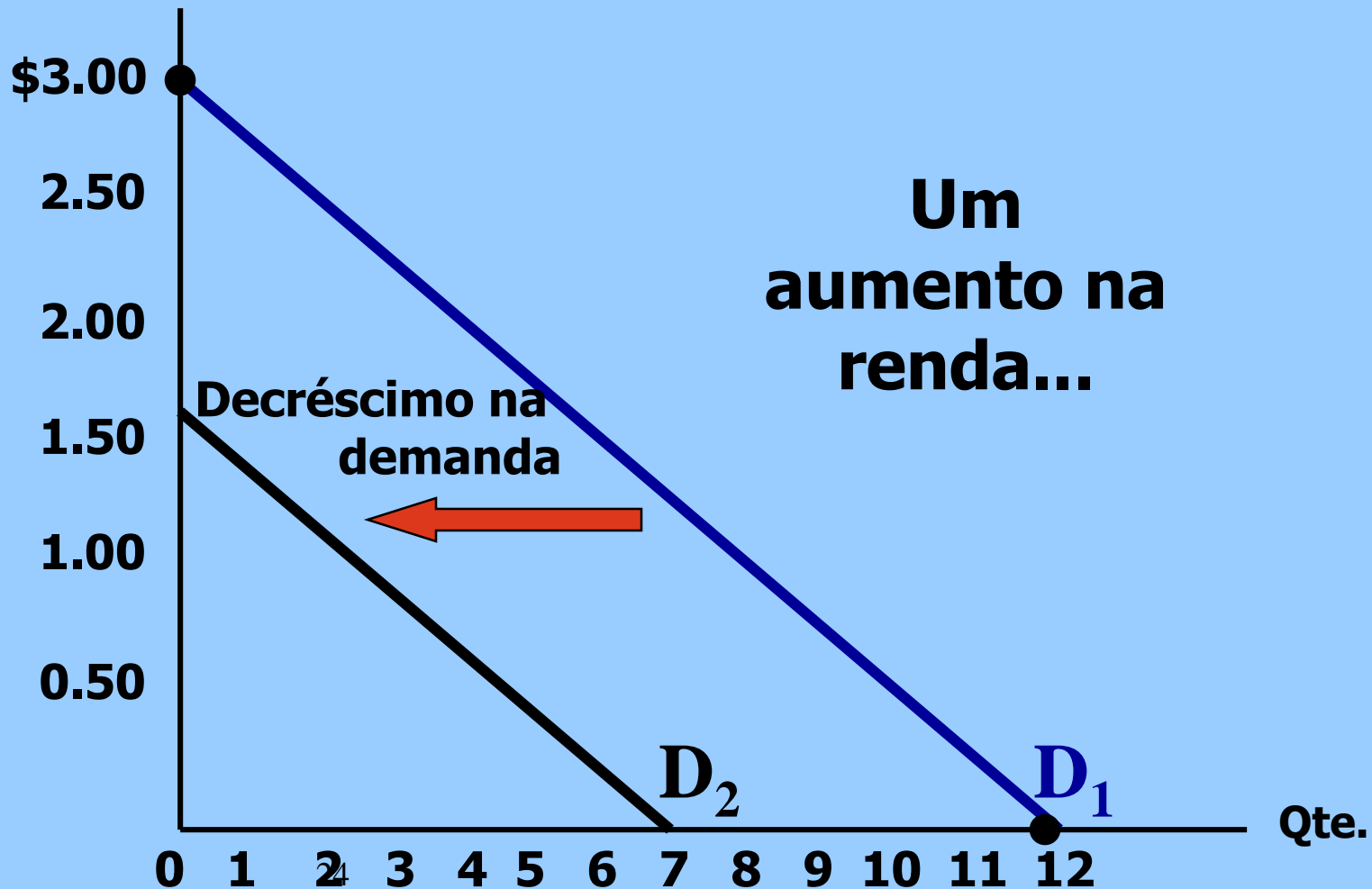
Preço



Renda do Consumidor

Bem Inferior

Preço



Preços dos Bens Relacionados

Substitutos e Complementos

- ❖ Quando a queda no preço de um bem reduz a demanda por outro bem, os dois bens são chamados **substitutos**.
- ❖ Quando a queda no preço de um bem aumenta a demanda por outro bem, os dois bens são chamados **complementares**.

Preferências

- ❖ Preferências: modificações na demanda devido à moda, hábitos, crenças, mudanças culturais etc.
- Uma preferência maior pelo bem significa que a demanda irá se deslocar para a direita, ocorrendo o movimento oposto caso o consumidor passe a desejar menos o bem.

Expectativas na Demanda

- ❖ Deslocam a curva de demanda (**ceteris paribus**).
 - Expectativas de uma queda nos preços futuros do bem vão deslocar a curva de demanda para a esquerda (redução da demanda).
 - Expectativa de que a renda vá aumentar no futuro faz com que o consumidor gaste antecipadamente deslocando a demanda para a direita.

Mudança na Quantidade Demandada versus Mudança na Demanda

Variáveis que afetam a Demanda	Uma Mudança Nesta Variável Provoca. . .
Preço	Movimento ao longo da curva
Renda	Deslocamento da curva
Preço de bens relacionados	Deslocamento da curva
Gostos	Deslocamento da curva
Expectativas	Deslocamento da curva
Número de compradores	Deslocamento da curva

Teoria da Oferta

Quantidade ofertada é o total do bem que o vendedor deseja, planeja e pode vender, durante determinado período por um determinado preço.

Lei da Oferta

A chamada **Lei da oferta** diz que, se todos os fatores forem mantidos constantes – *ceteris paribus*, quanto mais elevado for o preço de um bem, maior será a quantidade ofertada/produzida pela empresa, e quanto mais reduzido for o preço do bem, menor será a quantidade oferecida dele.

Esquema de Oferta

O **esquema de oferta** é uma tabela que mostra a relação completa entre o preço de um bem e a quantidade ofertada.

Esquema de Oferta

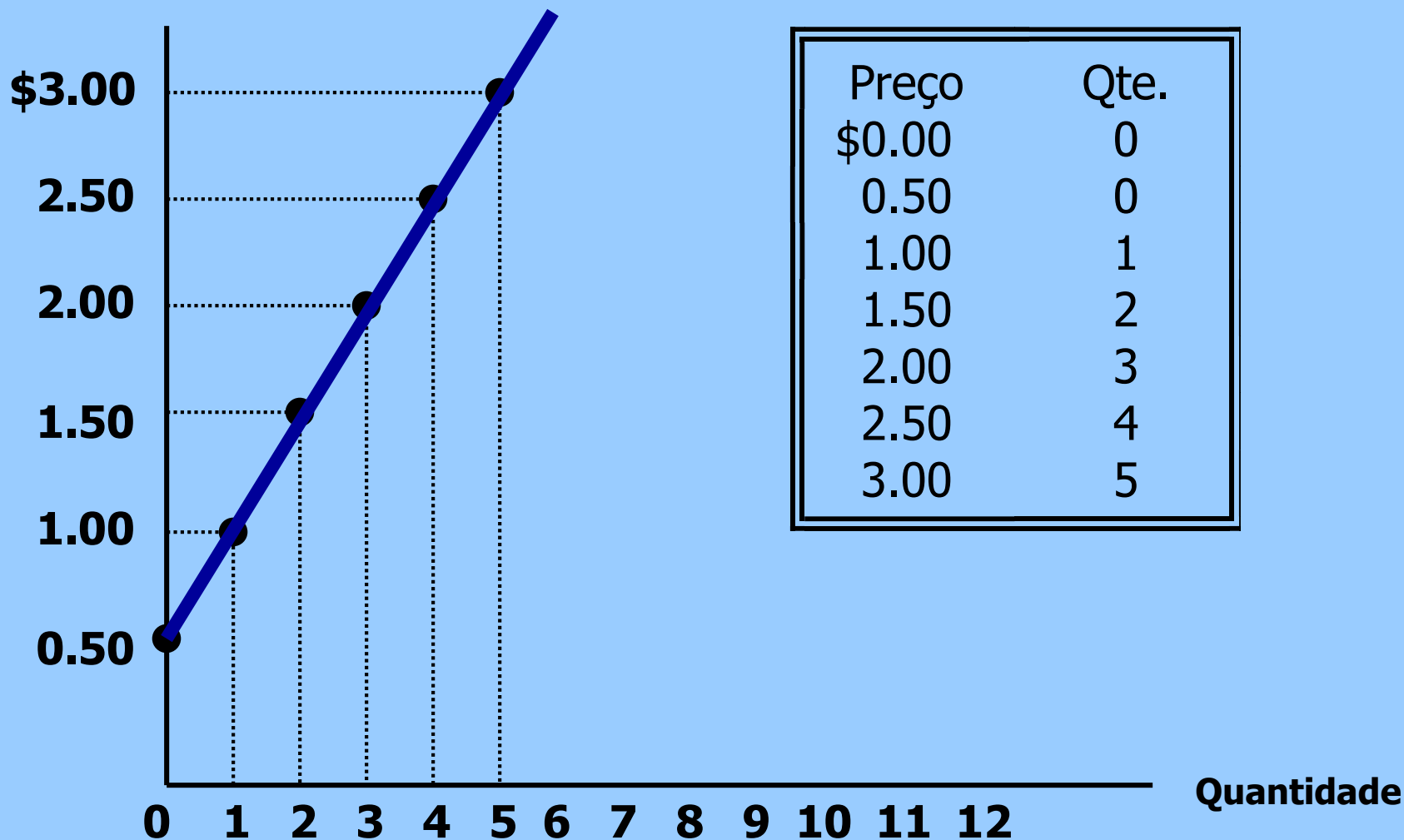
Preço	Qte.
\$0.00	0
0.50	0
1.00	1
1.50	2
2.00	3
2.50	4
3.00	5

Curva de Oferta

A **curva de oferta** é uma linha inclinada para cima que relaciona o preço e a quantidade ofertada.

Curva de Oferta

Preço



Oferta de Mercado

- ❖ Oferta de Mercado diz respeito à soma das ofertas individuais para um dado bem ou serviço.
- ❖ Graficamente, as curvas de ofertas individuais (das empresas) são somadas horizontalmente para se obter a curva de oferta do mercado.
- ❖ Soma horizontal= a cada preço de mercado verifica-se quanto cada firma oferece. O resultado será a oferta de mercado.

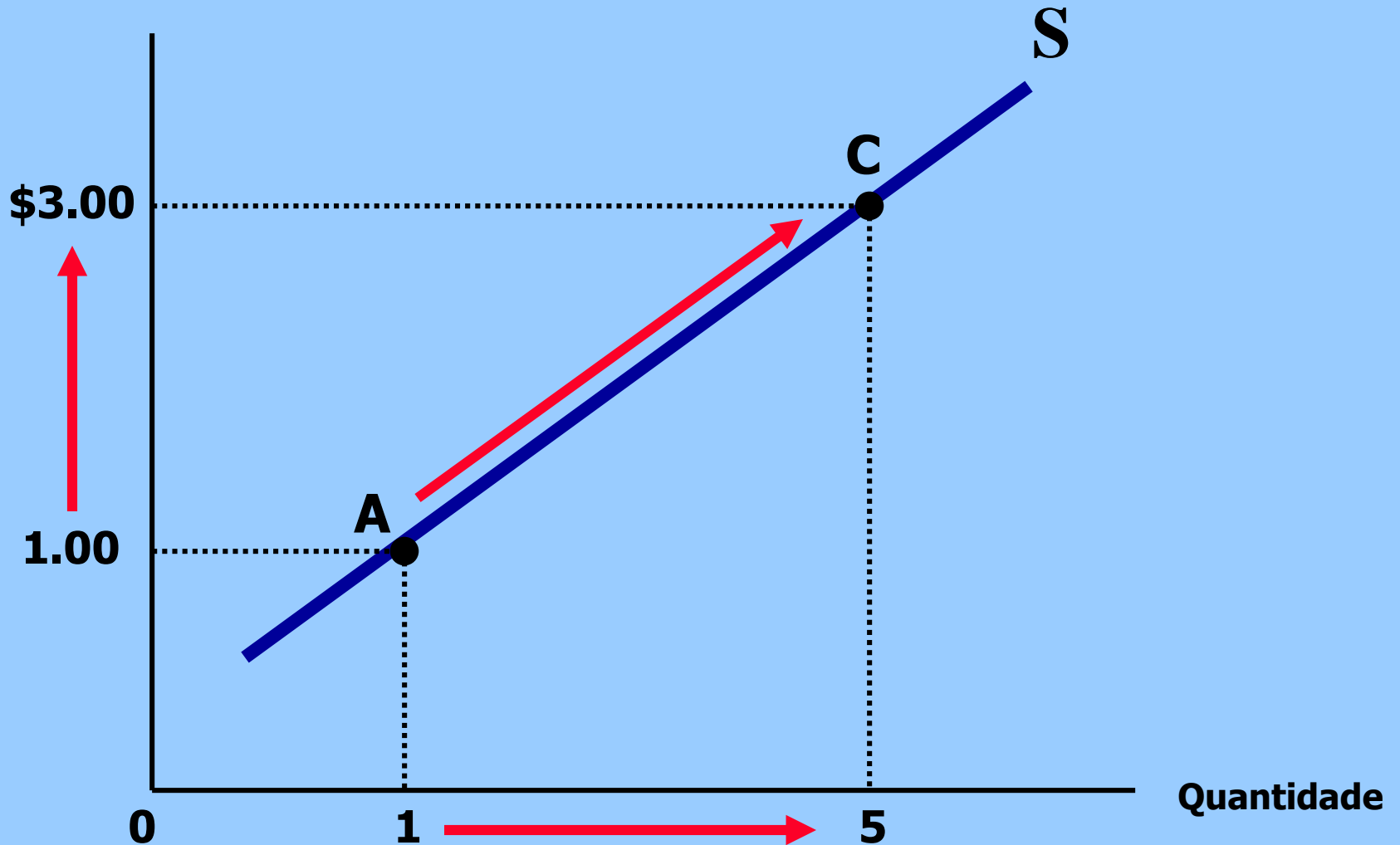
Mudança na Quantidade Ofertada versus Mudança na Oferta

Mudança na Quantidade Ofertada

- ❖ Movimento ao longo da curva de oferta.
- ❖ É causada por uma mudança no preço de mercado do próprio bem.
- ❖ Ocorre quando “tudo mais permanece constante”.

Mudança na Quantidade Ofertada

Preço



Quantidade

Mudança na Quantidade Ofertada versus Mudança na Oferta

Mudança da Oferta

- ❖ Um deslocamento da curva de oferta, para a esquerda ou para a direita.
- ❖ Causado por uma mudança em uma variável **que não seja o preço do próprio bem.**

Determinantes da Oferta

- ❖ Preço dos insumos (recursos produtivos/fatores de produção)
- ❖ Tecnologia
- ❖ Expectativas
- ❖ Número de produtores

Preço dos recursos produtivos

- ❖ A curva de oferta representa a curva de **preço mínimo** que a empresa aceita, dado o custo dos recursos, ou seja, o preço destes recursos.
- ❖ Se o preço dos recursos aumenta, por exemplo, sobe o custo da energia, o preço mais baixo do bem que o produtor esta disposto a aceitar se eleva.
 - ❖ Isto reduz a oferta, deslocando-a para a esquerda.

Expectativas na Oferta

❖ Deslocam a curva de oferta

❖ Se os empresários esperam que o preço vai aumentar no futuro, isto faz com a oferta do bem se reduza hoje.

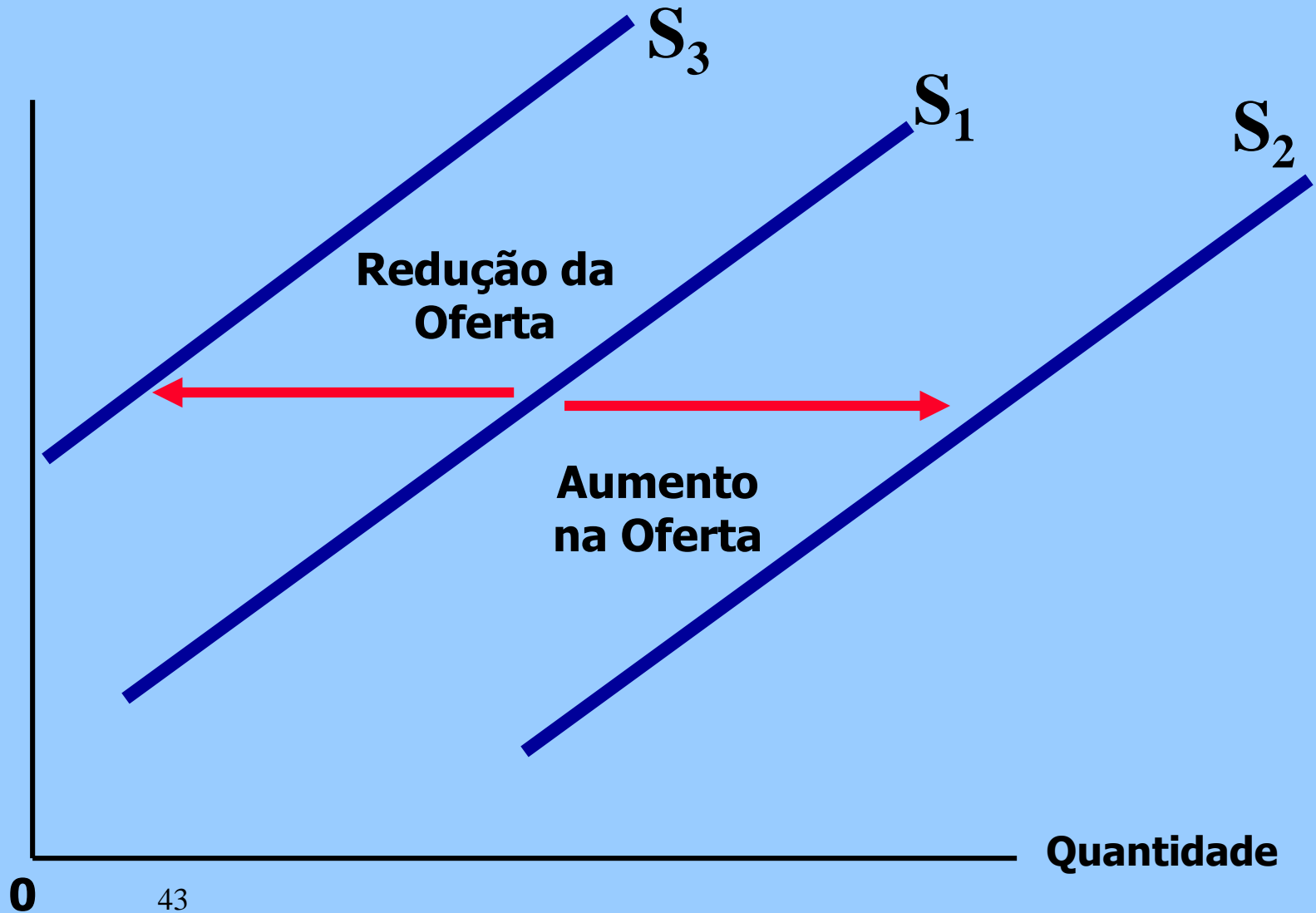
❖ Havendo, contudo, uma expectativa de que o preço vai abaixar no futuro, haverá um deslocamento da oferta para a direita, ou seja, se eleva.

Tecnologia na Oferta

- ❖ Tecnologia representa a forma como os insumos são transformados em bens e serviços.
- ❖ Uma tecnologia melhor significa redução de custo, permitindo que o produtor utiliza menos insumos para o mesmo nível de produto, ou mais produto com o mesmo nível de insumo.
- ❖ Isto representa deslocar a curva de oferta para a direita.

Mudança na Oferta

Preço



0

43

Quantidade

Mudança na Quantidade Ofertada versus Mudança na Oferta

Variáveis que Afetam a Oferta	Uma alteração nesta variável. . .
Preço	Provoca um movimento ao longo da curva
Preço dos Insumos	Desloca a curva de oferta
Tecnologia	Desloca a curva de oferta
Expectativas	Desloca a curva de oferta
Numero de Vendedores	Desloca a curva de oferta

Equilíbrio de Mercado: Oferta e Demanda Interagindo

Preço de Equilíbrio

- ❖ O preço que equilibra oferta e demanda. No gráfico é o preço no qual as curvas de oferta e demanda se cruzam.

Quantidade de Equilíbrio

- ❖ A quantidade que equilibra oferta e demanda. No gráfico é a quantidade na qual as curvas de oferta e demanda se cruzam.

Oferta e Demanda em Conjunto

Esquema de Demanda

Preço	Qte.
\$0.00	19
0.50	16
1.00	13
1.50	10
2.00	7
2.50	4
3.00	1

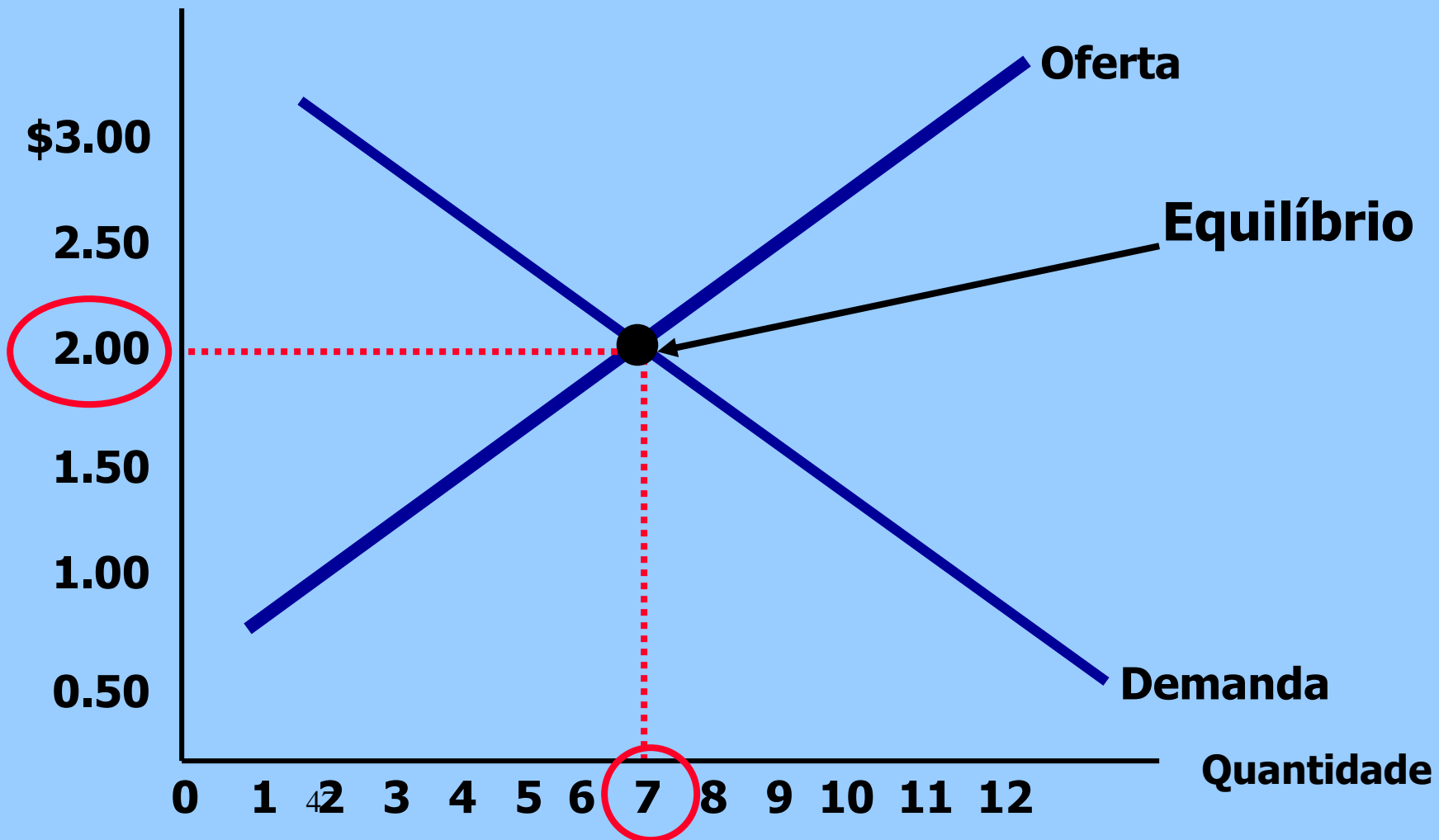
Esquema de Oferta

Preço	Qte.
\$0.00	0
0.50	0
1.00	1
1.50	4
2.00	7
2.50	10
3.00	13

Em \$2.00, a quantidade demandada é igual a quantidade ofertada!

Equilíbrio da Oferta e Demanda

Preço



Demanda

- Quantidade de produto que os consumidores desejam adquirir
- Depende de diversas variáveis
- Curva de demanda: $Q^d = f(p), \frac{dQ^d}{dp} < 0$
- Curva de demanda afim: $Q^d = ap + c, a < 0$

Oferta

- Quantidade de produto ofertada em um mercado por firmas produtoras.
- Depende de diversas variáveis
- Curva de oferta: $Q^o = g(p), \frac{dQ^o}{dp} > 0$
- Curva de oferta afim: $Q^o = bp + d, b > 0$

Equilibrio

$$(p^*, Q^*) \text{ t.q. } Q^d = Q^o$$

Exemplo

$$Q^o = 2p + 500$$

$$Q^d = -3p + 1000$$

Equilibrio

$$(p^*, Q^*) \text{ t.q. } Q^d = Q^o$$

Exemplo

$$Q^o = 2p + 500$$

$$Q^d = -3p + 1000$$

$$p^* = 100$$

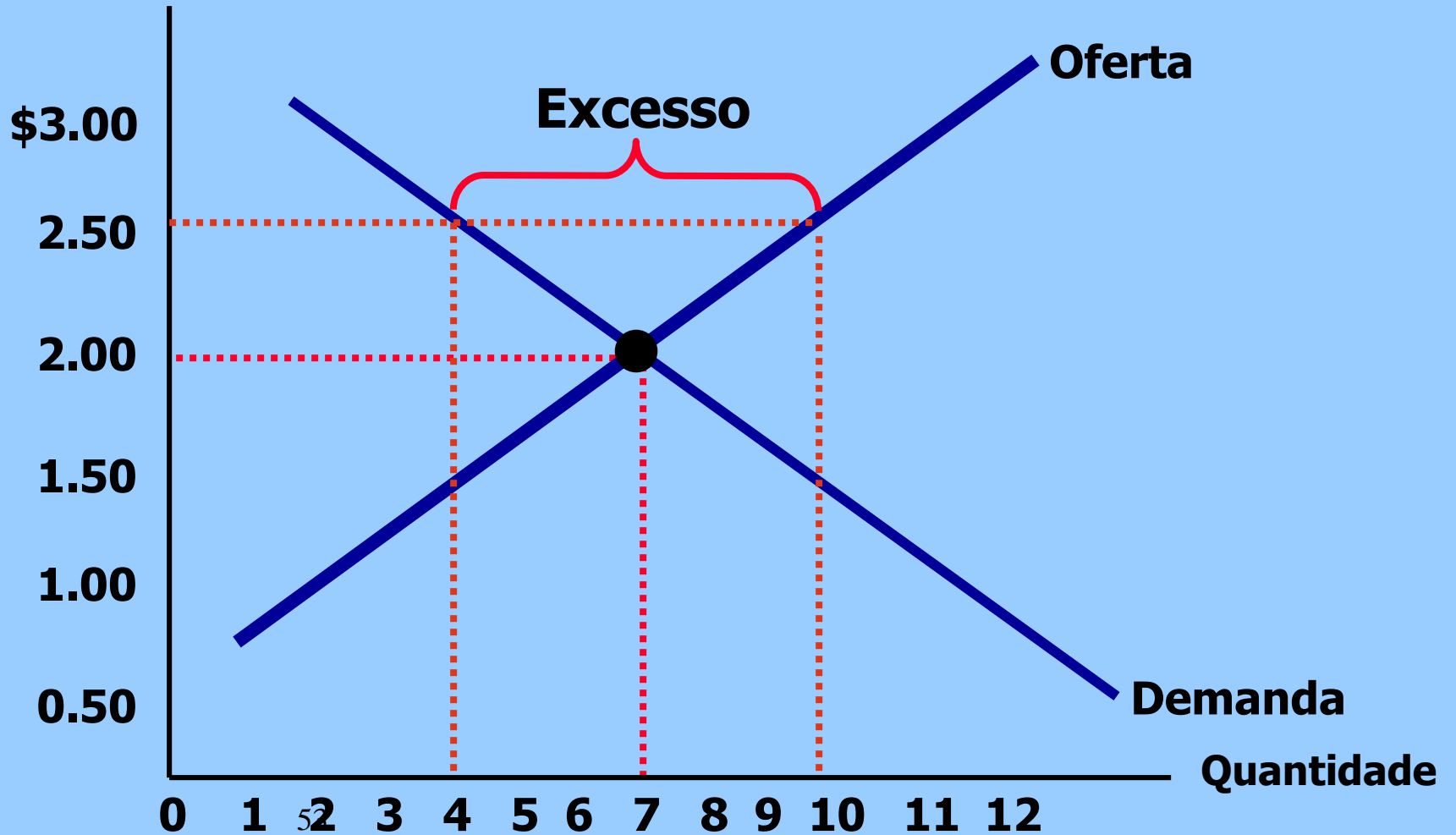
$$Q^* = 700$$

Significado do Equilíbrio

- ❖ Ao preço de equilíbrio, a quantidade do bem que os consumidores desejam e podem comprar é igual à quantidade do bem que os vendedores desejam e podem vender.
- ❖ O equilíbrio caracteriza-se como uma situação onde as diversas forças em ação estão em igualdade (conceito importado da Física).
- ❖ Trata-se de uma situação que tende a se perpetuar caso nenhuma *força exógena* exerça pressão.
 - ❖ Forças exógenas – aquelas que deslocam a demanda e/ou a oferta: renda do consumidor, preço dos insumos produtivos, expectativas, etc.

Excesso de Oferta

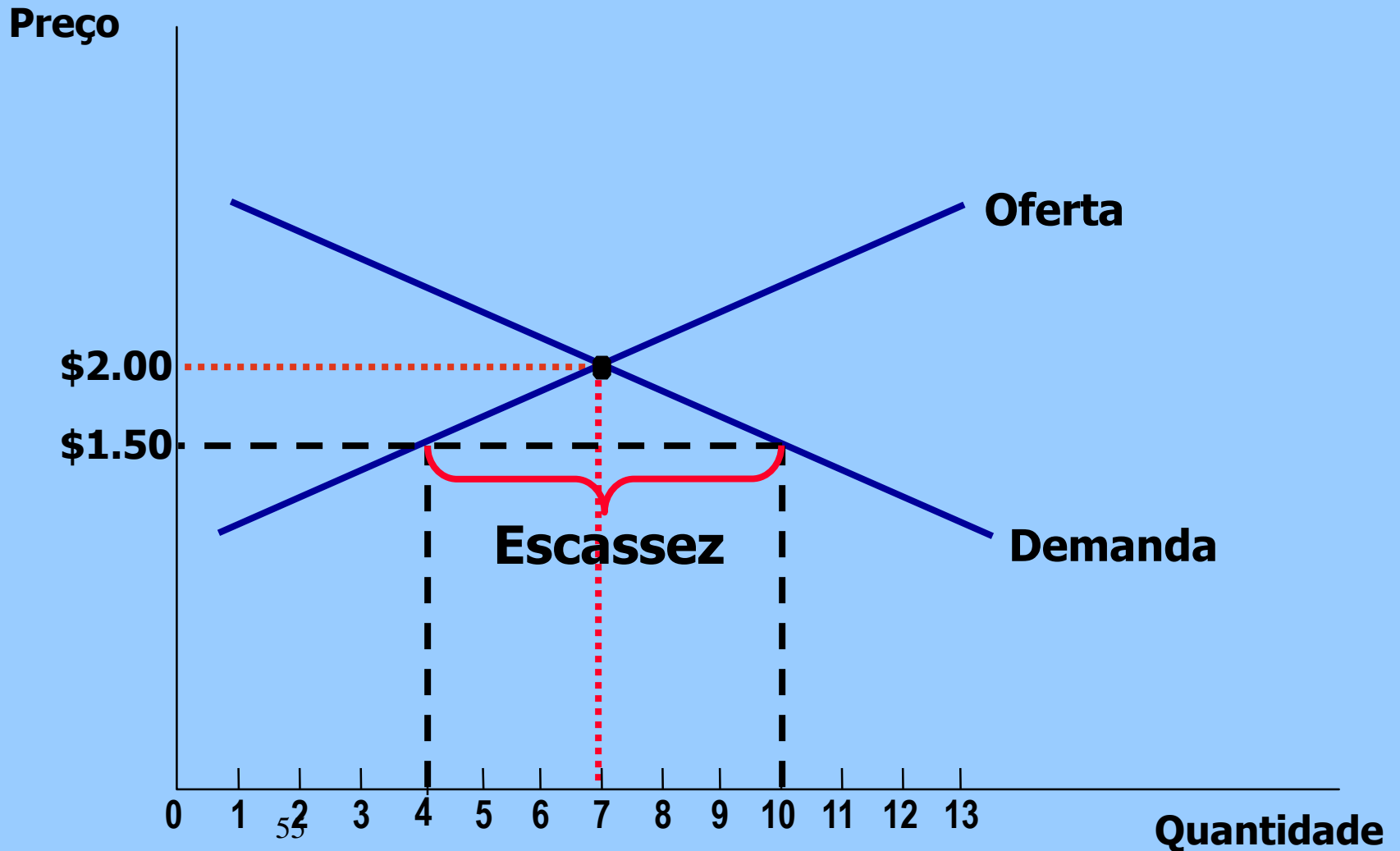
Preço



Excesso de Oferta

- ❖ Quando o preço está *acima* do preço de equilíbrio, a quantidade ofertada excede a quantidade demandada.
- ❖ Ocorre, então, um **excesso de oferta**. Os ofertantes irão baixar os preços para aumentar as vendas, caminhando na direção do equilíbrio.
- ❖ O preço em queda reduz o excedente porque eleva a quantidade demandada e reduz a quantidade produzida (ofertada).

Excesso de Demanda



Escassez

- ❖ Quando o preço está abaixo do preço de equilíbrio, a quantidade demandada excede a quantidade ofertada.
- ❖ Ocorre um **excesso de demanda** ou uma **escassez**. Os ofertantes aumentarão seus preços porque muitos compradores estão procurando poucos bens, encaminhando-se, assim, para o equilíbrio.
- ❖ Nesse caso teremos fila ou racionamento, caso o preço não possa se movimentar.

Preço de equilíbrio é o melhor negócio

- ❖ Quando o preço está abaixo do equilíbrio ele irá subir. Por que os consumidores não resistem a esta elevação? Porque eles dão mais valor ao bem do que ao seu preço, e não tem como satisfazer sua demanda ao preço atual (abaixo do equilíbrio).
- ❖ Quando o preço está acima do equilíbrio ele irá cair. Por que os vendedores não resistem a esta queda? Porque o seu preço mínimo de oferta está abaixo do preço atual e eles não conseguem vender, ao preço atual, tudo que gostariam de vender.
- ❖ Quando o preço está no equilíbrio, nem consumidores nem empresas podem fazer negócios a um preço melhor: os consumidores pagam o preço mais alto que estão dispostos a pagar (teoria da demanda), e as empresas recebem o preço mais baixo que estão dispostas a aceitar (teoria da oferta).

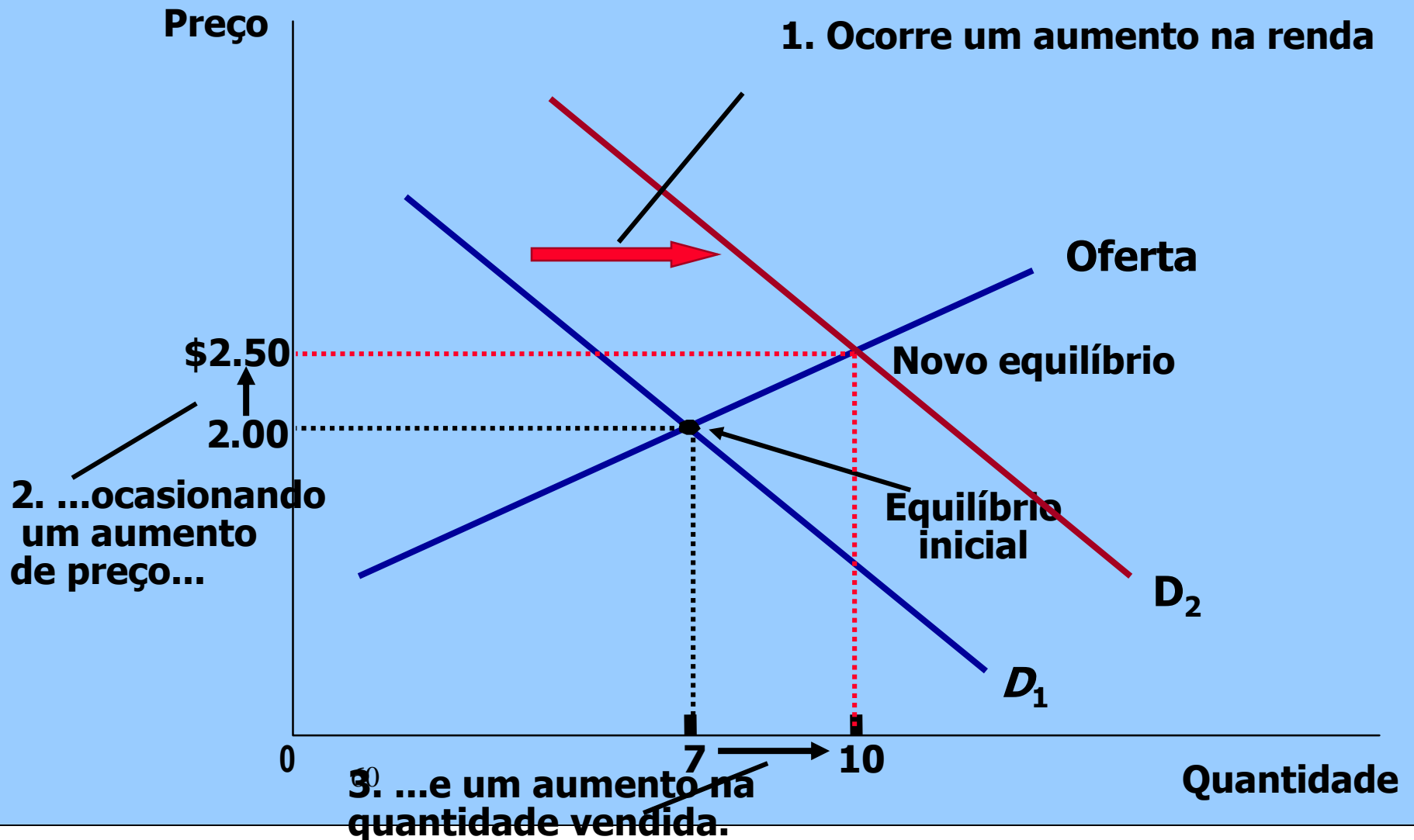
Três Passos para Analisar Alterações de Equilíbrio

- ❖ Decidir se o evento interfere nas curvas que determinam o preço: ou na oferta ou na demanda (ou em ambas).
- ❖ Decidir em qual direção a curva afetada se desloca.
- ❖ Usar o diagrama de oferta e demanda para ver como o deslocamento altera o equilíbrio.

Deslocamentos das Curvas versus Movimentos ao longo das Curvas

- ❖ Um deslocamento da curva de oferta é chamado de *mudança da oferta*.
- ❖ Um movimento ao longo de uma curva de oferta é chamado de *mudança na quantidade ofertada*.
- ❖ Um deslocamento da curva de demanda é chamado de *mudança da demanda*.
- ❖ Um movimento ao longo da curva de demanda é chamado de *mudança na quantidade demandada*.

Como um Aumento na Demanda Afeta o Equilíbrio



Como um Decréscimo na Oferta Afeta o Equilíbrio

