

**ПРОЕКТ ПРОГРАММЫ
ПЕТЕРБУРГСКОГО ФОРУМА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
2021**

Пленарное заседание «Роль предпринимательских сообществ в современном бизнесе»

Предпринимательские объединения играют определяющую роль в функционировании современных экономических систем, оказывая активное влияние не только на социально-экономическую ситуацию в стране, но и на формирование бизнес-климата. Сообщества помогают выстроить открытую коммуникацию в кругу единомышленников, способствуют развитию бизнеса, а также позволяют обмениваться опытом и получать поддержку от тех, кто уже получил положительный или отрицательный опыт в бизнесе.

Как предпринимательские сообщества влияют на социально экономическое развитие регионов и страны в целом? Какие существуют успешные практики создания и развития сообществ?

Деловая игра «Денежный поток»

Обучающая финансовая игра предназначена для освоения новых инвестиционных стратегий в условиях как поднимающегося, так и падающего рынка. Игровой формат позволит освоить необходимые инвестору стратегии (короткая продажа, опцион на продажу, опцион на покупку, двойной опцион), научиться защищать свои вложения от внезапного изменения на рынке и получать прибыль, когда другие несут убытки.

Маршрутная карта Стартапа

При разработке нового продукта необходимо иметь четкий и последовательный план действий, который позволит не ошибиться и достичь успешного запуска на рынке. Как составлять дорожную карту? Какие существуют эффективные инструменты и приложения для создания дорожной карты?

Построй команду мечты

Важнейшая основа любого бизнеса - это команда. Настоящая команда может не только эффективно и быстро решать задачи, но и показывать лучшие результаты. Как сплотить коллектив и какие этапы предстоит преодолеть на пути к идеалу? В чем секрет роста и стабильности команды?

Что необходимо предпринять, чтобы обеспечить себе и своей команде карьерный рост и повышение дохода?

Ценности успешного предпринимателя

Каждый успешный предприниматель обладает определенным перечнем ценностей, которые позволяют ему выстроить прибыльный бизнес. Более того, система ценностей предпринимателей оказывают влияние не только на экономическую эффективность их предприятий, но и на благосостояние всего общества. Вопросы, связанные с определением профессиональных и личностных качеств российских предпринимателей, их ценностных ориентиров и стимулов, сегодня выходят на первый план и становятся как никогда актуальными.

Как минимизировать расходы на старте

Начать свой бизнес можно даже с небольшим капиталом — не обязательно брать кредит в банке или занимать у друзей. Это подтверждает опыт российских компаний: 71% предпринимателей открывают бизнес на свои средства. Тем не менее денег хватает не всегда. Чтобы не отказываться от идеи, можно оптимизировать расходы и открыть бизнес с минимальными вложениями. Какие шаги нужно сделать, чтобы открыть своё дело и не прогореть?

Что хочет услышать инвестор

При разработке бизнес-проекта одним из основных этапов является поиск источников финансирования. В этот момент возникает много вопросов относительно того, как должна выглядеть презентация для инвестора, как показать свой проект с наилучшей стороны, а самое главное - что именно хочет услышать инвестор.

Построение личного бренда

Сегодня личный бренд является одним из инструментов продвижения бизнеса, который открывает новые возможности в профессиональной сфере. Что такое личный бренд? Как и почему важно его строить?

Пленарное заседание "Роль предпринимательских сообществ в современном бизнесе"

Предпринимательские объединения играют определяющую роль в функционировании современных экономических систем, оказывая активное влияние не только на социально-экономическую ситуацию в стране, но и на формирование бизнес-климата.

Предпринимательские сообщества помогают выстроить открытую коммуникацию в кругу единомышленников, способствуют развитию бизнеса, а также позволяют обмениваться опытом и получать поддержку от тех, кто уже получил положительный или отрицательный опыт в бизнесе.

Как отличаться от конкурентов?

Конкуренция является одним из важнейших факторов совершенствования бизнес-моделей и разработки инновационных решений для удовлетворения запросов потребителей. Но при этом еще на этапе создания бизнеса необходимо придумать чем компания будет отличаться от множества схожих организаций на рынке. Как понять, что действительно отличает вас от конкурента? Зачем нужна отстройка от конкурентов? Какие есть примеры и способы отстройки от конкурентов?

Стратегия сервиса

Внедрение высококлассного клиентского сервиса может обеспечить долгосрочное функционирование и успех компании на рынке. Более того, сегодняшним производителям уже недостаточно конкурировать между собой по свойствам продуктов. Основная борьба за клиента теперь ведется в области повышения качества предоставляемых услуг. По каким критериям оценивать качество клиентского сервиса? Какие существуют сервисные стратегии? Как правильно внедрить клиентский сервис в свою компанию?

Инвестирование свободных денег

Отличный вариант приумножить доход и заставить деньги работать – это инвестирование. Многим кажется это процессом сложным и требующим специфических навыков. Но инвестиции доступны каждому, стоит только разобраться в деталях. Инвестиции и инвестирование: что это и для чего? Куда можно инвестировать? Ошибки начинающих инвесторов.

Психология предпринимательства - стратегическое мышление, умение жить и работать в системе неопределенности

Опыт пандемии показал, что, находясь в условиях неопределенности, самое важное - не забывать о стратегии развития и осознанности в принятии управленческих решений. В данном случае навык стратегического мышления дает не только возможность прогнозировать результаты и последствия, но и позволяет минимизировать риски и находить быстрые решения. Как меняется роль лидера в сложные для бизнеса времена? Какие навыки способствуют развитию стратегического мышления? Как развить стратегическое мышление?

Упаковка своего бизнеса во франшизу

Франчайзинг является одним из эффективных способов расширить свой бизнес, который позволяет одновременно привлечь партнеров и увеличить влияние на рынке. Более того, рынок франчайзинга ежегодно растет, что заставляет все больше предпринимателей задумываться об упаковке франшизы собственного бизнеса. Какие существуют этапы упаковки франшизы? С какими наиболее распространенными ошибками при упаковке франшизы можно столкнуться? Подойдет ли ваш бизнес для франшизы?

Панельная дискуссия: «Инструменты поддержки и развития бизнеса. Государство, Банки, Инвесторы, Коллаборация»

В современной рыночной экономике предприниматели играют большую роль: они создают новые рабочие места, внедряют новые технологии, а также способствуют повышению экономической мощи государства. Но при этом владение собственным бизнесом, помимо больших возможностей, несет в себе определенные риски. Необходима государственная и

финансовая поддержка предпринимательства с целью эффективного развития бизнеса. Какие существуют эффективные меры государственной поддержки предпринимателей? Станет ли эпидемия триггером бурного развития инвестиционных платформ в России? Какие существуют программы льготного кредитования МСП? Как получить инвестиционную поддержку малому и среднему бизнесу?

Купить франшизу или всё сам сделаю?

Многие, кто решает попробовать свои силы в бизнесе, встают перед выбором: купить франшизу или построить свое дело самостоятельно? Обе альтернативы имеют свои плюсы и минусы, которые сопряжены с определенными рисками. На что полагаться при выборе между франшизой и собственным бизнесом? Какие существуют ключевые особенности и различия между ведением бизнеса и франчайзингом? Как рассчитать инвестиции на запуск франшизы и открытие своего бизнеса?

Шэринг экономика - создание новых пространств

Современные тренды сильно меняют существующие бизнес-модели. Это приводит к созданию новой культуры и экономической бизнес-модели – шеринговая экономика, когда с помощью технологий и онлайн-платформ люди могут обмениваться активами, которые они не используют. Что включает в себя это понятие? Есть ли будущее у новой культуры? Действительно ли может быть прибыльной идея совместного потребления?

Упаковка навыков в образовательный курс

Многие предприниматели, накопив опыт ведения бизнеса и получив достаточное развитие своих навыков и компетенций, приходят к следующему шагу – созданию собственного образовательного курса. На что стоит уделить внимание при упаковке собственных знаний? О чём надо помнить при запуске учебного курса? Эффективны ли онлайн-курсы?

Круглый стол: Секрет успешного предпринимателя - образование, отдых, стартовый капитал, семья, город

Чтобы добиться успехов в бизнесе, необходимо иметь определенный набор навыков и умений, обладать лидерскими качествами для организации людей, а также уметь грамотно распоряжаться своим временем. Только с помощью полезных привычек можно добиться быстрых результатов, сохранить запас жизненных сил и снизить уровень стресса. Как повысить личную продуктивность? Как планирование поможет найти время на работу, семью и отдых?

Круглый стол: цифровизация и автоматизация бизнеса

Высокая конкуренция, ожидания клиентов и насыщенный рынок требуют радикальных решений от предпринимателей. Для успешного развития бизнеса необходимо двигаться вперед и активно пользоваться современными технологиями, внедряя их в свои бизнес-процессы. Какие преимущества дает бизнесу цифровизация? Как оптимизировать бизнес-процессы при помощи digital-технологий? Какие инструменты необходимы компании для быстрой адаптации к условиям цифровой трансформации?

Круглый стол: Регуляторные ожидания от государства

Вопросы эффективности регуляторной политики государства в отношении предпринимательства зачастую являются дискуссионными и подвергаются критике. Снижение регуляторной и финансовой нагрузки, а также обеспечение макроэкономической стабильности являются ключевыми запросами бизнеса. Как стимулировать создание более комфортных условий для бизнеса в стране? Какие можно предпринять меры по снижению регуляторной и надзорной нагрузки на организации?