HABEGGER CONSULTING

3 Tage

Beziehungsmanger

Relationship Manager – Basis Intensivkurs

Möchtest du

- die Verhaltens- und Denkpräferenzen deiner Gesprächspartner verstehen?
- Die nonverbale Sprache über die Signale der Mikro-Mimik kennenlernen?
- Die Bedeutung von Blicken, Gesten, Körperhaltung und zwischen-menschlichen Distanzen kennenlernen?
- Wissen, wie man einen Dialog führt, um das gegenseitige Verständnis zu erleichtern und zu fördern?

Die Vorteile für dein Unternehmen

- Verstehe besser deine Gesprächspartner
- Verbessere den Informationsfluss und mache ihn verständlicher
- Reduziere Missverständnisse, Einwände oder Beschwerden
- Steigere deine Produktivität
- Zähle auf gewinnende und dauerhafte Beziehungen
- Deinen Beitrag zu einem besseren Arbeitsumfeld leisten

Was dir die Lehrer nie beigebracht haben...

Wie du in zwischenmenschlichen Beziehungen erfolgreich sein kannst, verstanden wirst und wie du dauerhafte Beziehungen aufbauen kannst, die auf Vertrauen und Verständnis basieren. Der erste Schritt besteht darin, sich selbst zu kennen und zu verstehen - wie wir funktionieren. Unsere befriedigten und unerfüllten Bedürfnisse, unsere Rollen, welches unsere Verhaltenspräferenz ist und was uns Tag für Tag zum handeln bewegt. Uns zu schätzen für das, was wir sind und tun.
Erst jetzt können wir anfangen, andere tiefer zu verstehen, besonders diejenigen, die anders als wir "funktionieren». Jetzt können wir uns einfühlen, die mikro-mimischen Signalen zu sehen und deuten, so können wir auch "zwischen den Zeilen" unausgesprochene Botschaften zu hören. Fange an zuzuhören, um zu verstehen, und nicht nur, um zu antworten. Bist du bereit, dich auf einer tieferen und aufrichtigeren Ebene mit deinem Gegenüber zu identifizieren, um wirklich gewinnende und dauerhafte Beziehungen aufzubauen?

Weitere Informationen, nächste Daten und Anmeldung

Weitere Kurse und Daten auf der Webseite rsm.academy

3 Tage Präsenzkurs, von 09:00 bis 17:30 Uhr
Details werden dir mit der Einladung oder nach deiner Online-Registrierung zugestellt

- Die verschiedenen Persönlichkeitstypen, Verhaltenspräferenzen und Motivatoren
- Emotionen managen und diese zu Gunsten der Beziehungsqualität nutzen
- Flexibilität gegenüber Menschen, die "anders ticken"
- Sehen und Entschlüsseln der multiplen mimischen Signalen
- Fluidität im Dialog und mit dem Gesprächspartner in Rapport gehen
- Praktisches Üben und Feedback zum Umgang mit den erlernten Tools

Nutzen

Verstehen, kommt vor verstanden werden!
Mache Beziehungen wertvoller und dankbarer.
Erkenne Motive und Emotionen, interpretiere sie und antworte darauf.
Gehe in Resonanz und in Beziehung.
Teilnehmerzertifikat der Habegger Academy.

Was du brauchst

Deine Teilnahme am zweistündigen Impuls.

Alternativen zu diesem Intensivkurs

Das komplette und umfangreiche Training mit seinen Themenspezifischen Modulen.

Referent

Stefano Habegger
Experte für zwischen-menschliche Kommunikation und Führung.
Mimikresonanz® Experte, die nonverbale Sprache, die Emotionen offen legt und Stimmungen offenbart.
Life & Business Coach.
L&D Berater.
Referent und Motivator.

HABEGGER CONSULTING

Tel. 058 894 00 00
Internet https://habeggerconsulting.com
Email info@habeggerconsulting.com