

SWARM

PROTEIN

Sales Manager (m/w/d) – Food, LEH Vollzeit

WIR SIND DER SCHWARM

Wir sind SWARM und entwickeln hochwertige Sportnahrung mit nachhaltigem Protein aus Insekten. Wir sind kreative Lebensmittel-Pioniere und bringen Insekten als alternative Proteinquelle nach Deutschland. Die Nachfrage nach unseren Produkten ist so stark, dass wir bereits bei einigen großen Lebensmitteleinzelhändlern und Drogeristen gelistet sind. Jetzt suchen wir ein Vertriebstalent, das SWARM deutschlandweit in alle Regale bringt.

Wir bieten viel Raum für Innovation und eigene Ideen. Wir suchen nach außergewöhnlichen Charakteren, die sich mit uns zusammen in unbekanntes Terrain wagen und Insekten als nachhaltige Proteinquelle salonfähig machen. SWARM ist ein Start-up. Wir haben ein offenes Mundwerk und pflegen einen offenen Umgang. Im Schwarm ist noch nicht alles definiert. Werde ein wichtiger Teil des Teams, schnapp' dir deinen Bereich, bau' ihn aus und treibe ihn nach vorne.

DU SCHWÄRMST FÜR:

VERTRIEB! Mit deiner offenen und positiven Art leitest du unser kleines Vertriebsteam und baust schnell eine Verbindung zum Lebensmitteleinzelhandel, Drogeriemärkten, Online-Shops und Fitness-Studios auf. Im Team erarbeiten wir die beste Strategie, um Insektenprodukte im großen Stil in den deutschen Markt zu bringen. Du wirst der Vertrieb des Schwarms.

ZUFRIEDENE KUNDEN! Enge Kontakte zu deinen Kunden sind dir sehr wichtig. Nur durch tiefes Verständnis deiner Kunden, ihrer Bedürfnisse und unseres Produkts entsteht eine langfristige und nachhaltige Kundenbeziehung.

MESSBARKEIT! Das Großartige am Vertrieb ist Messbarkeit. Du steckst dir ambitionierte Ziele und analysierst regelmäßig deine Zahlen und Erfolge. So kannst du schnell und agil Anpassungen an deiner Strategie vornehmen.

SICHTBARKEIT! Der Schwarm ist viel unterwegs. Gemeinsam im Team vertrittst du den Schwarm auf Messen oder Sportevents, erzählst viel zu unseren Produkten und machst viele Menschen zu Insektenessern.

NEUE WEGE! Du verstehst sowohl den klassischen LEH-Vertrieb, gestaltest mit neuen Ideen aber auch innovative Sales-Strategien, nimmst dich dieser Themen aktiv an und treibst sie nach vorne.

WAS DU MITBRINGST:

- Vertriebserfahrung von Food-Produkten für den Lebensmitteleinzelhandel und Drogeriemärkte (idealerweise im Bereich Trockennahrung, Snacks).
- Idealerweise Erfahrung in einem Food-Start-up (Vertrieb im LEH).
- Argumentationssicherheit, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick.
- Starkes Einfühlungsvermögen und ein hohes Maß an Empathie.
- Hohe Zuverlässigkeit und eine strukturierte Arbeitsweise.
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten.
- Bock auf den Verkauf unseres unkonventionellen Produkts.

WAS WIR BIETEN:

- Ein flexibles Arbeitsumfeld in einem jungen, ambitionierten und wachsenden Team.
- Flache Hierarchien und entsprechend schnelle Entscheidungswege.
- Viel Verantwortung und eine Menge Gestaltungsspielraum.

START: 01.02.2019

EINSATZORT: SWARM Köln und dort, wo deine Kunden sind.

Du hast Bock auf den Schwarm? Dann sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (ohne Bla Bla, dafür aber mit viel Ehrlichkeit und Herz) und deine Gehaltsvorstellung (bitte denk' dran: wir sind ein Start-up) an:

worklove@swarmprotein.com